

نحو منهج متكامل لإتخاذ قراراتٍ إسمالية مثلى من خلال تطوير تحليل تماثل التطفه .

دكتور احمد سامح مجالج
كلية التجارة - جامعة المنصورة

استهدف الباحث فى بحث سابق تبين اهمية وكيفية استخدام نقط التماثل كمدخل تحليلى وسلوكى لتخفيف التكاليف ، مع تطوير هذا الاسلوب فى التحليل لياخذ فى اعتباره ظاهرة عدم التاكيد لا التاكيد ، خاصة وانها اصحت ظاهرة حاكمة ومؤثرة فى عالمنا المعاصر ، بسبب ظروف عديدة سريعة ومتلاحقة (١) .

ومع هذا فان الباحث لا زال يرى - من ناحية اخرى - ان هذا التحليل كنموذج لاتخاذ القرارات انما يعتمد على نوع من التبسيط الشديد (وربما المخل احيانا) فى معالجة مدخلاته ، ومن ثم فى معالجة مشاكل القرارات الرأسمالية (مخرجاته) ، والممثل فى تجاهل توقيتات التدفقات النقدية ، كما أنه لا يراعى - ايضا - اتجاهات متخذ القرار نحو المخاطرة ، وحمية التوافق مع نماذج تقييم الأداء فى الأجل القصير .

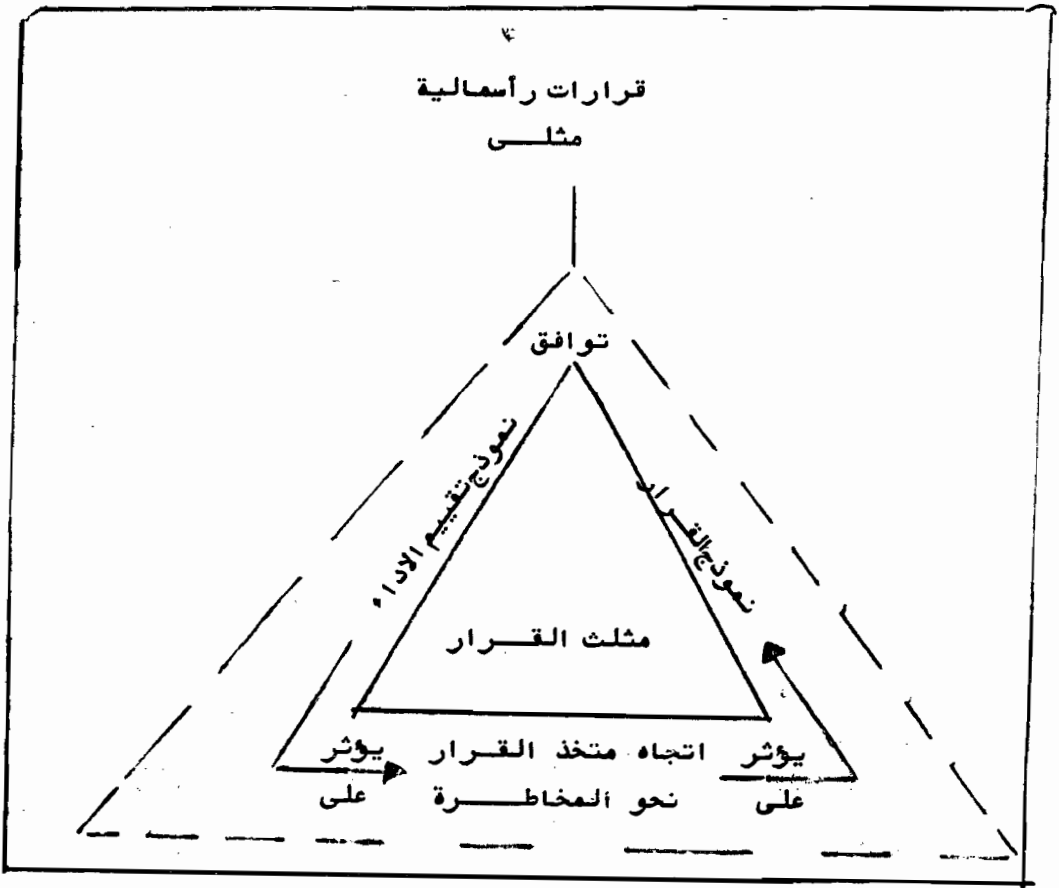
ومن هنا جاء الهدف من هذا البحث ممثلا فى محاولة اقتراح منهج متكامل لاتخاذ قرارات رأسمالية مثلى ، من خلال تطوير جذرى وشامل لجوهرومضمون تحليل تماثل التكلفة ، وبحيث يراعى هذا المنهج ما يمكن ان يطلق عليه الباحث التوفيق

بين الابعاد الثلاثة لمثلث القرار ،وهى نموذج القرار .ونموذج تقييم الاداء . . واتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة .

فتحليل تماثل التكلفة كنموذج لاتخاذ قرارات طويلة الاجل يجب ان يأخذ فى اعتباره - عند معالجة مدخلاته - القيمة الزمنية للنقود ، وذلك بتحديد المستهدف سنويا من كل بديل رأسمالى ،والذى لو خصم على اساس معدل عائد مرغوب - يأخذ فى اعتباره المخاطر المحيطة بالبديل الرأسمالى - لتساوى الناتج مع الاستثمار المبدئى فى هذا البديل ، فضلا عن مراعاة اثر الوفورات الضريبية الناتجة عن الاستهلاك المحاسبى للاصول (بدائل القرار) ،والتي غالبا ما تلعب دورا هاما وحاسما عند المفاضلة بين هذه البدائل ، كما ان نموذج تقييم الاداء فى الاجل القصير يجب ان يتوافق ويتسق مع هذا النموذج لاتخاذ القرارات طويلة الاجل (نموذج تماثل التكلفة) ،والاصناف هذا النموذج الأخير - ومهما كانت دقته ودرجة الاقتناع به - عزوفا وعدم رغبة فى استخدامه والاقبال عليه فى اتخاذ ما يعين للادارة من قرارات اقتصادية فى التطبيق العملى ، ومن هنا كان التقاء نموذج القرار مع نموذج تقييم الاداء وتوافقهما يمثل رأس مثلث القرار نحو قرارات رأسمالية اتخذت وقيمت دون ما تعارض ،وكما يتضح من الشكل الايضاحى رقم (١) التالى .

لكن حتى تتحقق امثلية هذه القرارات الرأسمالية - من وجهة نظر متخذها بالطبع - فان هذا المنهج يجب ان لا يغفل قاعدة المثلث ،والممثلة فى اتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة ،لما لهذا الاتجاه من علاقات متبادلة مع كل من نموذج القرار ونموذج تقييم الاداء ، فاتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة غالبا ما يؤثر - من ناحية - على نتائج (مخرجات) نموذج القرار ،كما يتأثر - من ناحية اخرى - بنتائج (مخرجات)

نموذج تقييم الاداء ،ومن ثم فان اثر متخذ القرار على القرار
وأثر القرار على متخذ القرار يمثل بعدا اخرا لمنهج اتخاذ
القرارات الرأسمالية ، يكون من الخطورة بمكان تجاهله
او اغفاله ، ومن هنا يتضح لنا - بجلاء - اهمية وضرورة تطوير
تحليل تماثل التكلفة ، وبما يحقق هذا التفاعل بين الابعاد
الثلاثة لمنهج القرار ، ومن ثم يضمن اتخاذقرارات رأسمالية
رشيدة ومثلى ، تساعد على تحقيق أفضل استغلال لما هو متاح من
موارد اقتصادية على ندرتها ، وفي نفس الوقت تحقق اكبر منفعة
(اشباع) لمتخذ القرار ، وكما يتضح من الشكل الايضاحي
رقم (١) التالي :



شكل ايضاحي رقم (١): نحو منهج متكامل لاتخاذقرارات رأسمالية مثلى

ان استخدام الاموال انما يكون له تكلفته ،ومن ثم فان هذا الاسلوب يجب أن يأخذ فى اعتباره القيمة الزمنية للتدفقات النقدية ،وبالضرورة توقيتات هذه التدفقات ،خاصة الممثلة فى الانفاق المبدئى على البديل الرأسمالى (الاصل) ، وذلك بخصم الاحتياجات المستهدفة سنويا منه (لتغطية واسترداد هـذا الانفاق المبدئى ،فضلا عن تحقيق عائد مرغوب) على اساس معدل عائد مرغوب ،يمثل تكلفة لرأس المال^(٥) ،ويأخذ فى اعتباره المخاطر المحيطة بهذا البديل ، اى انه يجب تحديد المستهدف سنويا من كل بديل رأسمالى (باعتباره مركز استثمار فيمما لو قبل) ، والذى لو خصم على اساس معدل عائد مرغوب لتساوى الناتج مع الاستثمار المبدئى فى هذا البديل .

كما ان هذا التحليل يجب ايضا ان يأخذ فى اعتباره ان الاستهلاك - كجزء هام من التكاليف الثابتة لبديل القرار - وان كان لايتطلب تدفقا نقديا فى حد ذاته ، الا انه يؤثر على التدفقات النقدية ،وذلك بتأثيره على الضرائب ، وتحقيق ما يعرف بالوفورات الضريبية ، او الوفاء الضريبى^(٦) ، تلك الوفورات التى غالبا ما تؤثر بشكل ملحوظ على المفاضلة بين البدائل واتخاذ القرارات ، وحتى عندما تكون معدلات الضرائب وتوقيت دفعها واحدة بالنسبة لكل البدائل ،فاننا نجد ان الفروق بين البدائل قبل مراعاة أثر الضريبة عادة ما تنخفض او تتأثر بشدة بعد مراعاة هذا الاثر للضريبة ،وما ينتج عنه من وفورات ،وذلك الى الحد الذى ينتج عنه رفض بدائل كانت تبدو مقبولة - وربما مغرية - قبل مراعاة أثر الضريبة^(٧) ، ومن هنا تبدو اهمية مراعاة مثل هذه الوفورات الضريبية عند المفاضلة بين بدائل القرار ، واخذ قيمتها الحالية فى الاعتبار عند تحليل تماثل التكلفة ، تلك القيمة التى تتأثر بطريقة الاستهلاك المعمول بها ،فضلا عن معدلات الضريبة المفروضة ، والمعدل المستخدم فى خصم التدفقات النقدية المتوقعة فى المستقبل .

هذا ولعل الضرورة تقتضى ايضاح ما تقدم من خلال مثال افترضى مبسط ، حتى لا تضعى الفكرة فى متاهات التعقيدات الحسابية ، وتحقيقا لذلك دعونا نفترض ان احدى شركات صناعة الآثا تدرس مشروع انتاج نوع جديد من كراسى الاطفال ، والذى يتطلب اما شراء الآ طراز ٥٠٥ او الآ طراز ١٠١ مثلا ، وقد اوضحت الدراسة الفنية والاقتصادية لهذا المشروع المعلومات الموضحة بالجدول رقم (٢) التالى :

الإعدادات

تقدير متفاعل

٢٥٠

اختصالات الإعدادات

الاختصاصات :

البيدليل الأول (آلة طراز ٥٥٥)

العمس الإنتاج

الاستثمار المبدئية

تكاليف ثابتة سنوية اخرى

تكلفة متغيرة / كرس

البيدليل الثاني (آلة طراز ١٠١)

العمس الإنتاج

الاستثمار المبدئية

تكاليف ثابتة سنوية اخرى

تكلفة متغيرة / كرس

سنوات ٦	سنوات ٨
٣٢٠٠٠ جنيهه	٢٨٠٠٠ جنيهه
٤٠٠٠ جنيهه	٣٠٠٠ جنيهه
٤٠ جنيهها	٢٠ جنيهها

جدول رقم (٢)

افتراض ايضا ان معدل العائد المستهدف لبديلي القرار كان ١٠ ٪ ، ٢٠ ٪ على التوالي ، نظرا لاختلاف المخاطر المحيطة بكل منهما ، وان معدل الضريبة هو ٤٠ ٪ ، وسعر بيع الكرسى ٨٠ جنيها .

فى ضوء هذا يتم تحليل هذا القرار الرأسمالى باستخدام تحليل تماثل التكلفة ، ووفقا للتطوير المقترح كالاتى :

(١) تحديد القيم المتوقعة لتكاليف كل من الآلتين (بديلى القرار) ، فضلا عن العمر الانتاجى لهما ٠٠٠ وذلك بمراعاة التقدير المتفائل والمتحفظ واحتمالات تحققهما ، وكما يتضح من جدول رقم (٣) التالى :

البديلى		بيان
الثانى	الاول	
٧ سنوات	٥ سنوات	العمر الانتاجى المتوقع
٣٠٠٠٠ جنيه	٢٠٠٠٠ جنيه	القيمة المتوقعة للاستثمار المبدئى
٣٥٠٠ جنيه	٣٠٠٠ جنيه	القيمة المتوقعة للتكاليف الثابتة السنوية الاخرى
٣٠ جنيها	٤٥ جنيها	القيمة المتوقعة للتكلفة المتغيرة / كرسى

جدول رقم (٣)

(٢) تحديد المستهدف من كل بديل قبل مراعاة الوفورات الضريبية حيث يمكن بناء على العمر الانتاجى المتوقع والقيمة المتوقعة للاستثمار المبدئى ومعدل العائد المستهدف

لكل بديل قرار تحديد ما يمكن ان يطلق عليه "المستهدف من البديل الرأسمالى قبل مراعاة الوفورات الضريبية"، او بالاحرى الاحتياجات السنوية المستهدفة ، الواجب ان يحققها بديل القرار باعتباره مركز استثمار فيهما لو قبل ، واللازمة لتغطية واسترداد الاستثمار المبدئى فيه فضلا عن تحقيق عائد مستهدف منه ، تلك الاحتياجات التى لو خصمت على اساس معدل عائد مستهدف - يأخذ فى اعتباره المخاطر المحيطة بالبديل - لتساوى الناتج مع القيمة المتوقعة للاستثمار المبدئى فى هذا البديل .

وعليه فان هذه الاحتياجات السنوية المستهدفة من كل بديل قرار تتحدد بقسمة القيمة المتوقعة للاستثمار المبدئى^(٨) فى هذا البديل على معامل الخصم المناسب (وهو عبارة عن القيمة الحالية لدفعة سنوية قدرها جنيه واحد ، والمحسوبة على اساس معدل العائد المستهدف ولمدة عبارة عن العمر الانتاجى المتوقع للبديل) ، اى ان هذه الاحتياجات السنوية المستهدفة تتحدد لبديلى القرار كما يلى :

البديل الاول (آلة طراز ٥٠٥)

$$٢٠٠٠٠ \div ٣٧٩٠٧٩ = ٥٢٧٦ \text{ جنيها تقريبا}$$

البديل الثانى (آلة طراز ١٠١)

$$٣٠٠٠٠ \div ٣٦٠٤٥٩ = ٨٢٢٣ \text{ جنيها تقريبا}$$

(٣) تحديد الاستهلاك السنوى لكل بديل ٠٠٠ بعد تحديد الاحتياجات السنوية المستهدفة من كل بديل قرار فانه يتم تحديده

الاستهلاك السنوى وفقا لطريقة الفائدة المركبة (٩)، تلك الطريقة التى تحقق ثبات معدل العائد المستهدف (الذى تم على اساسه تحديد الاحتياجات السنوية المستهدفة)، ومن ثم يكون الاستهلاك - فى هذه الحالة - عبارة عن الاحتياجات السنوية المستهدفة مطروحا منها العائد المستهدف سنويا (وهو عبارة عن ناتج ضرب معدل العائد المستهدف فى صافى القيمة الدفترية للاصل - بديل القرار - فى بداية الفترة) .

وترتبا على ذلك فان الاستهلاك السنوى وفقا لطريقة الفائدة المركبة يتحدد للآلة طراز ٥٠٥ (البديل الاول) كما يتضح من جدول رقم (٤) التالى :

القيمة بالجنيه

السنة	(1) صافي القيمة الدفترية في بداية السنة	(2) الاحتياجات السنوية المستهدفة	(3) المعايير المستهدف	(4) (2)-(3) الامتثال السنوي	(5) (4)-(5) صافي القيمة الدفترية في نهاية السنة
1	٢٠٠٠٠	٥٢٧٦	٢٠٠٠	٢٢٧٦	١٦٧٢٤
٢	١٦٧٢٤	٥٢٧٦	١٦٧٢	٣٦٠٤	١٣١٢٠
٣	١٣١٢٠	٥٢٧٦	١٣١٢	٣٩٦٤	٩١٥٦
٤	٩١٥٦	٥٢٧٦	٩١٦	٤٣٦٠	٤٧٩٦
٥	٤٧٩٦	٥٢٧٦	٤٨٠	٤٧٩٦	صفر

جدول رقم (٤)

وبنفس الاسلوب يتم تحديد الاستهلاك السنوى للآلة طراز
١٠١ (البديل الثانى) ، والذي يكون ٢٢٢٢ ، ٢٢٤٥٠٢٧٨٨ ،
٤٠١٤ ، ٤٨١٧ ، ٥٧٨٠٠ ، ٦٩٢٢٢ ، على التوالى خلال
عمرها الانتاجى (سبع سنوات) .

(٤) تحديد القيمة الحالية للوفورات الضريبية الناتجة عن
الاستهلاك السنوى لكل بديل . . قدمنا من قبل ان تحديد
الوفورات الضريبية الناتجة عن الاستهلاك السنوى لكل بديل ،
ومراعاة القيمة الحالية لها عند المفاضلة بين بدائل
القرار ، انما يكون امرا على درجة كبيرة من الاهمية ،
بعكس الوفورات الضريبية على التكاليف الثابتة السنوية
الاخري والتكاليف المتغيرة ، فانه لا يكون لها هذه الاهمية ،
لماذا ؟ لأنها تكون دائما عبارة عن وفر ضريبى من كل
جنيه من هذه التكاليف يتحدد على اساس معدل ضريبى
ثبات ، لا يختلف عادة باختلاف بدائل القرار ، ويقاس بوحدة
النقد السائدة سنويا (اى جنيه ١ - ١٩ ، وجنيه ٢ - ١٩٠٠٠٦٠٠١٩)
وجنيه ٥ - ١٩ بالنسبة للبديل الاول على سبيل المثال)
لكن قد يقول قائل ان القيمة الحالية لهذه الوفورات
سوف تختلف بالنسبة لبدائل القرار ، شأنها شأن القيمة
الحالية للوفورات الناتجة عن الاستهلاك السنوى ، نظرا
لاختلاف التوقيتات الزمنية لهذه التكاليف ، ومع ذلك
العائد المستهدف ، وهو قول لا يمكن - بالطبع - المجادلة
فيه ، لكن يجب ان لا يغيب عن البال اننا لسنا بحاجة
الى تحديد القيمة الحالية لهذه التكاليف ، او القيمة
الحالية لما ينتج عنها من وفورات ضريبية عند تحليل
تمائل التكلفة ، وانما نحن بحاجة الى تحديد التكاليف
الثابتة السنوية والتكاليف المتغيرة ، لوحدة النشاط
(الكرس) مقاسة بوحدة النقد السائدة سنويا ، بعكس

<p>الحال بالنسبة لتكاليف الاستثمار المبدئي التي ستدفع الآن (بوحدة النقد السائدة حاليا - اي جنيه ١٩٠٠) ونحتاج الي تحديد تلك القيمة او الاحتياجات المستهدفة سنويا (بوحدة النقد السائدة سنويا) التي لو خضعت بمعدل العائد المستهدف على الاستثمار، لتحددت قيمتها الحالية ، والتي يجب ان تتعادل تماما مع تكلفة الاستثمار المبدئي ، ومن ثم فاداكنا سوف نحمل تعديل القسرات باعتبارها مركز استثمار فيما لو قبل - بهذه الاحتياجات السنوية المستهدفة قبل مراعاة الضريبة ، أليس من المنطق - اذن - ان نفحصه بالوفورات الضريبية الناتجة عن استهلاك الاستثمار المبدئي ؟ ومن هنا كانت اهمية تحديد الوفورات الضريبية ، ثم تحديد قيمتها الحالية تمهيدا لطرحها من تكلفة الاستثمار المبدئي ، ومن ثم تحديد الاحتياجات المستهدفة سنويا بعد مراعاة الضريبة لكل بديل بناء على ذلك .</p>	<p>٠٠٠ ٢٤٤ ٣٤٧ ٤٤٨ ٥٤١ ٦٣٦</p>	<p>٣٧٧٧ ٣٠٤٦ ٣٢٤٦ ٠٤٣٦ ٣٧٧٨</p>	<p>١ ٦ ٧ ٨ ٩</p>	<p>التالى ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠</p>
<p>تاليا</p>	<p>٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠</p>	<p>٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠</p>	<p>٠ ٠ ٠ ٠ ٠</p>	<p>٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠ ٠٠٠</p>

واناء ذلك فانه يمكن حساب القيمة الحالية للوفورات الضريبية الناتجة عن الاستهلاك السنوي للبديل الاول (الة طراز ٥٠٥) . . وكما يتضح من جدول رقم (٥)

(القيمة بكميته)

القيمة المالية	معايير القوائم (١٠٪)	ولادات فرعية بمعدل ٤٠ ٪	الاستهلاك	السنة
١١٩١	٢٩٠٩	١٣١٠	٢٧٧٦	١
١١٩١	٣٨٢٦	١٤٤٢	٣٦٠٤	٢
١١٩١	١٧٥١	١٨٥٢	٣٩٦٤	٣
١١٩١	٣٦٨٣	١٧٤٤	٤٣٦٠	٤
١١٩١	٣٦٢١	١٩١٨	٤٧٩٦	٥
٥٩٥٥		٨٠٠٠	٢٠٠٠٠	

١١٢١

جدول رقم (٥)

هذا ويلاحظ ان القيمة الحالية للوفورات الضريبية السنوية جاءت متساوية ، وهذا بالطبع راجع الى طبيعة ومنطق نماذج التدفق النقدي المخصوم ، فالاستهلاك على اساس الفائدة المركبة ليس الا القيمة الحالية للاحتياجات السنوية المستهدفة لكن باتجاه معكوس . . وكما يتضح من جدول رقم (٦) بالنسبة للبدال الاول على سبيل المثال .

ولعل هذا يمكن ان يبسط العمليات الحسابية الى حد ما ، حيث يمكن حساب القيمة الحالية للوفورات الضريبية لاحدى السنوات - لتكن السنة الاولى - ثم ضرب الناتج فى عدد سنوات العمر الانتاجى للبدال ليتحدد بذلك القيمة الحالية للوفورات الضريبية الناتجة عن الاستهلاك على مدى العمر الانتاجى كله للبدال .

القيمة بالجنيه

الاستهـان*	القيمة الحالية للاحتياجات	معدل الخصم (١٠ ٪)	الاحتياجات السنوية* المستهدفة	السنة
٢٢٧٦	٤٧٩٢	٩٠.٩	٥٢٧٦	١
٣٦٠٤	٤٣٦٠	٨٢٦	٥٢٧٦	٢
٣٦٦٤	٣٩٦٤	٧٥١	٥٢٧٦	٣
٥٦٣	٣٠٦٤	٦٨٣	٥٢٧٦	٤
٤٧٦٣	٢٢٧٦	١٦٦	٥٢٧٦	٥
٢٠٠٠٠	٢٠٠٠٠			

* كما تم حسابها من قبل

جدول (٦)

على اية حال فانه يمكن - بنفس الاسلوب - تحديد القيمة الحالية للوفورات الضريبية الناتجة عن الاستهلاك السنوي للبديل الثانى ، والتي ستبلغ ٥٩١٥ جنيها .

(٥) تحديد المستهدف من كل بديل بعد مراعاة الوفورات الضريبية . وذلك بطرح القيمة الحالية للوفورات الضريبة من قيمة الاستثمار المبدئى من البديل ، ثم نقسم الناتج على معامل الخصم المناسب (وهو عبارة عن القيمة الحالية لدفعة سنوية قدرها جنيه واحد ، والمحسوبة على اساس معدل عائد مستهدى ، ولمدة عبارة عن العمر الانتاجى المتوقع للبديل) وذلك كما يلى :

البديل الاول (الة طراز ٥٠٥)

$$٢٠٠٠٠ - ٥٩٥٥ = ١٤٠٤٥ = ٣٧٩١٧٩ \div ٣٧٠٥ = \underline{\underline{٣٧٠٥}} \text{ جنيها تقريبا}$$

البديل الثانى (الة طراز ١٠١)

$$٣٠٠٠٠ - ٥٩١٥ = ٢٤٠٨٥ = ٣٦٠٤٥٩ \div ٦٦٨١ = \underline{\underline{٦٦٨١}} \text{ جنيها تقريبا}$$

هذا ويلاحظ ان نسبة المستهدف من البديل الثانى الى المستهدف من البديل الاول قبل مراعاة الوفورات الضريبية كانت ١٥٨ ٪ تقريبا ، تغيرت الى ١٨٠ ٪ بعد مراعاة هذه الوفورات ، وهذا راجع بالطبع الى اختلاف توقيتات الوفورات الضريبية بالنسبة للبديلين ، وارتفاع معدل العائد المستهدف للبديل الثانى عنه بالنسبة للبديل الاول .

(٦) تحديد القيمة المتوقعة للتكاليف الثابتة لكل بديل قرار وذلك باضافة القيمة المتوقعة للتكاليف الثابتة الاخرى للبديل الى المستهدف بعد مراعاة الوفورات الضريبية من هذا البديل ، والذى يتضمن - اى المستهدف - الاستهلاك على اساس الفاعلدة

المركبة بالاضافة الى تكلفة رأس المال (محسوبة على أساس معدل العائد المستهدف من البديل) ٠٠ اي ان القيمة المتوقعة للتكاليف الشابتة تتحدد لبديلي القرار كما يلي :

البديل الاول (آلة طراز ٥٠٥)

$$٣٠٠٠ + ٣٧٠٥ = ٦٧٠٥ \text{ جنيها}$$

البديل الشانى (آلة طراز ١٠١)

$$٢٥٠٠ + ٦٦٨١ = ١٠١٨١ \text{ جنيها}$$

(٧) تحديد نقطة تماثل القيمة المتوقعة لتكلفة (البديل الاول ، البديل الشانى ٠٠٠) والتي تتحدد كالآتى :

القيمة المتوقعة للتكاليف الشابتة التفاضلية

القيمة المتوقعة للتكاليف المتغيرة التفاضلية

$$= \frac{١٠١٨١ \text{ جنيها} - ٦٧٠٥ \text{ جنيها}}{٤٥ \text{ جنيهه / كرسى} - ٣٠ \text{ جنيهه / كرسى}}$$

$$= \frac{٣٤٧٦ \text{ جنيها}}{١٥ \text{ جنيهه / كرسى}} = ٢٣٢ \text{ كرسيا (تقريبا)}$$

(٨) المفاضلة بين بديلي القرار ٠٠ وهنا نجد ان البديل الاول (آلة طراز ٥٠٥) - الاقل قيمة متوقعة للتكاليف الشابتة والاعلى قيمة متوقعة للتكاليف المتغيرة للكرسى - يفضل اتباعه عند مستويات النشاط الاقل من نقطة تماثل التكلفة وهى ٢٣٢ تكلفة ، فى حين انه بعد هذه النقطة

يحدث تحول في الافلية الى البديل الثاني (آلة طراز ١٠١) - الاعلى قيمة متوقعة للتكاليف الثابتة والاقبل قيمة متوقعة للتكاليف المتغيرة للكرسي .

(٩) تقدير الحجم المتوقع للنشاط .. لاتخاذ القرار المتعلق بانتاج كرسى الاطفال الجديد فان الادارة تكون بحاجة الى تحديد حجم نشاطها المتوقع من هذا الكرسي ، ومن يم فانه لو فرض انه توفرت لدينا المعلومات التالية عن التوزيع الاحتمالى ، الذى يصف التوزيع النسبى لحجم النشاط المتوقع من هذا الكرسي خلال الخمس سنوات القادمة .

حجم النشاط	الاحتمال
٤٥٠ كرسي	٤٠ر
٤٠٠ كرسي	٢٠ر
١٠٠ كرسي	٥٠ر
	<u>١٠٠</u>

ومن ثم فانه يمكن تحديد الحجم المتوقع للنشاط كما يلى :

$$٤٥٠ \times ٢٠ + ٤٠٠ + ١٠٠ \times ٥٠ = \underline{\underline{٢٦٥}} \text{ كرسي}$$

(١٠) اتخاذ القرار .. فى ضوء كل ما تقدم نجد انه يفضل من الناحية الاقتصادية شراء الآلة طراز ١٠١ (البديل الثانى) ذلك لأن الحجم المتوقع للنشاط هو ٢٦٥ كرسي ، وان هذا البديل يفضل اتباعه خلال مستويات النشاط الاعلى من ٢٢٢ كرسي (نقطة تماثل التكلفة) .

فالقيمة المتوقعة لمانى الربح فى ظل حجم متوقع

للنشاط قدره ٢٦٥ كرسيًا تكون ٣٠٦٩ جنيهاً بالنسبة للبديل الثاني، في حين تكون ٢٥٧٠ جنيهاً بالنسبة للبديل الأول، وهو ما يجعل القرار في صالح البديل الأول، وكما يتضح من جدول رقم (٧) التالي :

البديل		القيمة المتوقعة
الثاني	الأول	
٢١٢٠٠	٢١٢٠٠	الإيراد (٢٦٥ كرسيًا x ٨٠ جنيهاً)
		التكاليف :
	٦٧٠٥	الثابتة
١٨٦٣٠	١١٩٢٥	١٠١٨١
		٧٩٥٠
		المتغيرة (٢٦٥ كرسيًا x ٤٥٠٣٠ ج)
<u>٢٥٧٠</u>	<u>٣٠٦٩</u>	صافي الربح

جدول رقم (٧)

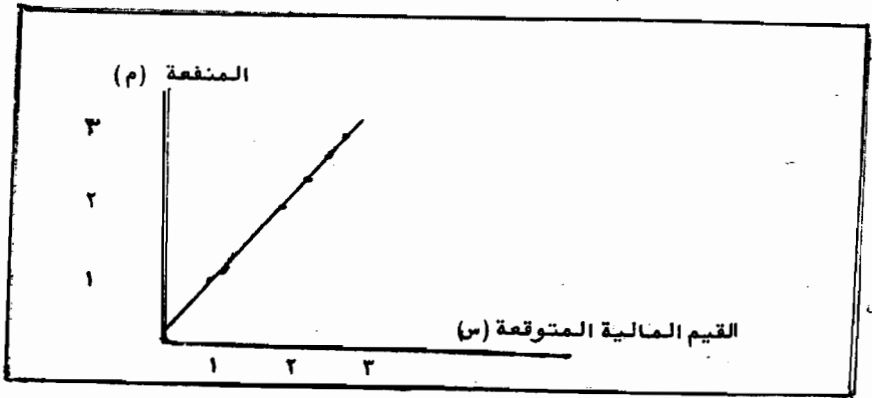
اتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة :

أوضح الباحث فيما تقدم كيفية استخدام تحليل تماثل التكلفة - بعد تطويره - في اتخاذ القرارات الرأسمالية، وبما يخفف القيمة المتوقعة للتكاليف، ويعظم القيمة المتوقعة لصافي الربح، وبالضرورة يحقق أفضل استغلال للموارد الاقتصادية، لكنه يبقى أن نوضح أن مثل هذا التحليل الموضوعي والكمي (بناء على القيم المالية المتوقعة) قد لا يعد كافياً وحده - كمرشد للاختيار من بين البدائل الرأسمالية - اللهم إلا إذا كان هناك نوع من الحيطة من المخاطرة وكما سنوضح فيما بعد ، فلأسباب سيكولوجية - كالخوف من الالتماس

او حب المغامرة - قد يكون لمتخذ القرار تقييمات شخصية ، ربما تتفق او لا تتفق مع التقييمات المالية والاقتصاديــــــــــــــــة الناتجة عن نموذج القرار ، وبناء على ما هو متاح لمتخذ القرار من معلومات كمية وموضوعية، ومن ثم فإنه يجب مراعاة المنفعة المتوقعة Expected utility value أو بالأحرى دالة منفعة متخذ القرار عند تقييم واتخاذ القرارات ، وهو ما يتطلب ضرورة جمع معلومات اخرى اضافية عن اتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة ، سعيا وراء تحقيق اختيار افضل من بين البدائل ، يبرر - بالطبع - تكاليف ما تم جمعه من معلومات اضافية .

واتجاه متخذ القرار نحو المخاطرة - بمعنى الموازنة بين المخاطر والعوائد-يمكن ان يتمثل في : (١٠)

الحييدة في المخاطرة ... وهنا نجد ان المنفعة تتناسب بشكل مباشر مع القيم المالية المتوقعة ، وبالتالي فان دالة المنفعة تأخذ - في هذه الحالة - شكل الخط المستقيــــــــــــــــم بمعنى انها تكون دائما ذات علاقة ثابتة مع القيم المالية .. وكما يتضح من شكل رقم (٨) التالي :



شكل رقم (٨)

وبالتالى فان دالة منفعة متخذ القرار المحايد تأخذ الصيغة التالية :

$$m = s$$

اى ان متخذ القرار سوف ينال سعادة بزيادة ثروته بمقدار معين تساوى ما يتحملة من ألم لانخفاض ثروته بنفس المقدار .

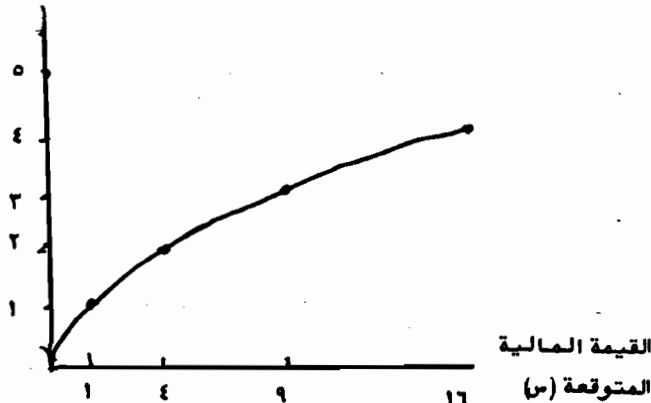
التخوف من المخاطرة ... وهنا نجد ان منفعة متخذ القرار من القيم المالية المتوقعة تتزايد بمعدل متناقص . وكما يتضح من الشكل رقم (٩) التالى :

وبالتالى فان دالة منفعة متخذ القرار المتخوف من المخاطرة تأخذ الصيغة التالية :

$$m = \sqrt{s}$$

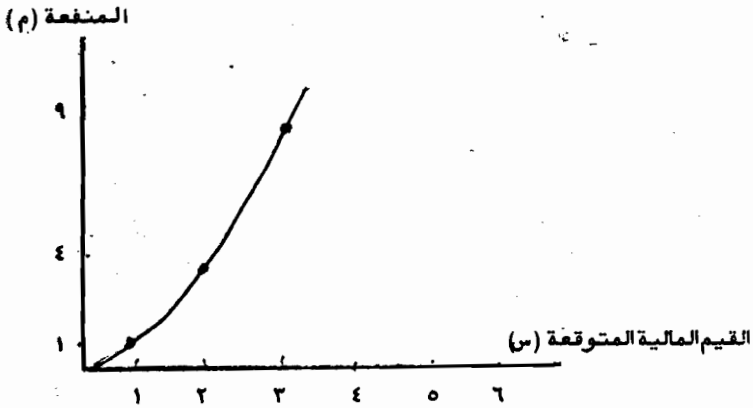
اى ان المتخوف من المخاطرة ينال سعادة بزيادة ثروته بمقدار معين تقل بكثير عن ما يتحملة من ألم لانخفاض ثروته بنفس المقدار .

المنفعة (م)



شكل رقم (٩)

البحث عن المخاطرة... وهنا نجد ان منفعة متخذ القرار من القيم المالية المتوقعة تتزايد بمعدل متزايد... وكما يتضح من شكل رقم (١٠) التالي :



شكل رقم (١٠)

ومن ثم فان دالة منفعة متخذ القرار الباحث عن المخاطرة (المقامر) تأخذ الصيغة التالية :

$$U = S^2$$

اي ان الباحث عن المخاطرة يستمتع - بصفة عامة - باقتناص الفرص، خاصة وانه ينال سعادة بزيادة ثروته بمقدار معين - تفوق بكثير ما يمكن ان يتحمله من الم لانخفاض ثروته بنفس المقدار .

وكما هو معروف فان اغلب متخذى القرارهم من النـوع المتخوف من المخاطرة ، والتخوف من المخاطرة يعتمد على عوامل نفسية وسيكولوجية عديدة ، فضلا عن اعتماده على نطاق (مستوى) التشغيل ، فمتخذ القرار يكون اكثر تخوفا من المخاطرة كلما كان اقرب الى التعادل (صفر أرباح) ، منه الى تحقيق قـدر ملحوظ من الارباح ، ولايضاح هذا دعونا نعود مرة الى قـرار قبول شراء واستخدام الالة طراز ١٠١ فى انتاج كرسى الاطفال الجديد ، حيث سنجد - فى هذه الحالة - ان صافى الربح فى ظل مستويات النشاط المحتملة الثلاثة سيكون كما يتضح من جدول رقم (١١) التالى :

(القيمة بالجنيه)

مستوى النشاط الاحتمال	٤٥٠	٤٠٠	١٠٠
	٣٠	٢٠	٥٠
الايراد	٣٦٠٠٠	٣٢٠٠٠	٨٠٠٠
التكاليف الثابتة	١٠١٨١	١٠١٨١	١٠١٨١
المتغيرة	٢٣٦٨١	٢٢١٨١	١٣١٨١
	<u>١٢٣١٩</u>	<u>٩٨١٩</u>	<u>(٥١٨١)</u>

جدول رقم (١١)

وكان القيمة المتوقعة لصافى الربح ستكون ٣٠٦٩ جنيهها ($١٢٣١٩ \times ٣ + ٩٨١٩ \times ٢ + (٥١٨١) \times ٥٠$) وهى نفس القيمة السابق تحديدها من قبل ، لكن افترض الان ان متخذ القرار بشركة صناعة الاثاث من النوع الكاره او المتخوف من المخاطرة ، وانه

يحقق حاليا - قبل اتخاذ هذا القرار بانتاج كرسى الاطفال الجديد - ١٠٠٠٠٠ جنيه^(١١)، في هذه الحالة تكون القيمة المتوقعة للمنفعة في حالة اتخاذ هذا القرار كما يلي :

$$50 + \sqrt{9819 + 100000} \sqrt{20} + \sqrt{12319 + 100000} \sqrt{30}$$
$$32078 \text{ جنيهها} = \sqrt{5181 - 100000}$$

في حين ان القيمة المتوقعة للمنفعة قبل هذا القرار تكون :

$$31623 \text{ جنيهها} = \sqrt{10000}$$

وهو ما يؤكد صحة القرار لان هناك زيادة في القيمة المتوقعة للمنفعة قدرها 500 جنيه في حالة اتخاذ القرار.

لكن افترض ان متخذ القرار يحقق حاليا صافي ربح قدره - فقط - 500 جنيه، في هذه الحالة سنجد ان القيمة المتوقعة للمنفعة في حالة اتخاذ هذا القرار ستكون كما يلي :

$$50 + \sqrt{9819 + 5000} \sqrt{20} + \sqrt{12319 + 5000} \sqrt{30}$$
$$5710 \text{ جنيهها} = \sqrt{5181 - 5000}$$

في حين ان القيمة المتوقعة للمنفعة قبل هذا القرار تكون:

$$7071 \text{ جنيهها} = \sqrt{5000}$$

وهو ما يعنى ان متخذ القرار سوف يرفض هذا المشروع - على الرغم من ان القيمة المالية المتوقعة له لم تتغير - لانها يتضمن قدرا كبيرا من المخاطرة ، من وجهة نظره . كما تخوف من المخاطرة ، فالقيمة المتوقعة للمنفعة انخفضت من ٧٠٧١ جنيها الى ٥٧١٠ جنيها ، الامر الذى قد يجعله يفكر فى دراسة فكرة شراء الالة طراز ٥٠٥ ، رغم ان نموذج تحليل تماثل التكلفة لا يوصى بهامن الناحية الاقتصادية ، ذلك لان صافى الربح فى ظل مستويات النشاط المحتملة الثلاثة سيكون كما يتضح من جدول رقم (١٢) التالى :

مستوى النشاط		٤٠٠		١٠٠	
الايرادات		٣٦٠٠٠		٨٠٠٠	
التكاليف		٦٧٠٠		٦٧٠٠	
الثابتة		٢٦٩٥٥		١١٢٠٥	
المتغيرة		٢٠٢٥٠		٤٥٠٠	
صافى الربح		٩٠٤٥		٢٢٠٥	
٤٥٠	٣٠	٤٠٠	٢٠	١٠٠	٥٠
٣٦٠٠٠	٣٦٠٠٠	٢٢٠٠٠	٢٢٠٠٠	٨٠٠٠	٨٠٠٠
٦٧٠٠	٦٧٠٠	٦٧٠٠	٦٧٠٠	٦٧٠٠	٦٧٠٠
٢٦٩٥٥	٢٦٩٥٥	٢٤٧٠٥	٢٤٧٠٥	١١٢٠٥	١١٢٠٥
٩٠٤٥	٩٠٤٥	٢٢٩٥	٢٢٩٥	٢٢٠٥	٢٢٠٥

جدول رقم (١٢)

وبالتالى فان القيمة المتوقعة للربح ستكون - كما اوضحنا من قبل - ٢٥٧٠ جنيها ($٩٠٤٥ \times ٣ + ٢٢٩٥ \times ٢ + ٢٢٠٥ \times ٥٠$) وهى اقل بالطبع من القيمة المتوقعة لصفافى الربح فى حالة شراء الالة طراز ١٠١ ، ومع هذا فان شراء هذه الالة طراز ٥٠٥ سيحقق قيمة متوقعة للمنفعة - فى ظل الفرض الاخير (وجود ربح حالى قدره ٥٠٠٠ جنيها) - كالاتى :

- ١٣٩ -

$$\begin{aligned} & + \frac{7290 + 5000}{20} + \frac{9040 + 5000}{30} \\ & = \frac{7891}{20} = \frac{3200 - 5000}{50} \end{aligned}$$

وهي قيمة اعلى من القيمة المتوقعة للمنفعة قبل اتخاذ القرار وقدرها ٧٠٧١ جنيها ، كما انها اعلى من القيمة المتوقعة للمنفعة في حالة اتخاذ قرار شراء الآلة طراز ١٠١ وقدرها ٥٧١٠ جنيها ، لكن السؤال الان هو : لماذا تحسنت القيمة المتوقعة للمنفعة اذا ما تم شراء الآلة طراز ٥٠٥ عنه اذا ما تم شراء الآلة طراز ١٠١ في حالة كون الربح الحالي المتخذ القرار عبارة عن ٥٠٠٠ جنية ؟ الاجابة ببساطة هي ان الآلة طراز ٥٠٥ اقل مخاطرة واكثر امانا من الآلة ١٠١ (١٢) ، فنقطة التعادل اذا ما تم شراء الآلة طراز ١٠١ ستكون :

$$\frac{10181}{50 - 80} = 204 \text{ كرسيا تقريبا}$$

ومن ثم فان نسبة هامش الامان في ظل حجم النشاط المتوقع تكون كما يلي :

$$\frac{204 - 260}{260} = 22\% \text{ تقريبا}$$

في حين ان نقطة التعادل اذا ما تم شراء الآلة طراز ٥٠٥ تكون كما يلي :

$$\frac{192}{40 - 80} = 192 \text{ كرسيا تقريبا}$$

ومن ثم فان نسبة هامش الامان في ظل حجم النشاط المتوقع تكون كمايلي :

$$\% ٢٧ = \frac{١٩٢ - ٢٦٥}{٢٦٥}$$

لكن لو فرض ان حجم النشاط المتوقع كان اكبر من ٢٦٥ كرسيًا بدرجة ملحوظة ،كأن تكون مستويات النشاط المحتملة كالتالي :

حجم النشاط	الاحتمال
٨٠٠	٠.٥٠
٥٠٠	٠.٥٠
	١.٠٠

ومن ثم فان حجم النشاط المتوقع سيكون :
 $\underline{٦٥٠}$ كرسيًا = $\% ٥٠ \times ٥٠٠ + \% ٥٠ \times ٨٠٠$

وبالتالي فان صافي الايراد في ظل هذه المستويات المحتملة للنشاط وفي حالة شراء الالة طراز ١٠١ يكون كما يتضح من جدول رقم (١٣) التالي :

مستوى النشاط الاحتمال	٨٠٠ ٥٠	٥٠٠ ٥٠	
الايراد	٦٤٠٠٠	٤٠٠٠٠	
التكاليف الثابتة	١٠١٨١	١٠١٨١	
المتغيرة	٢٤٠٠٠	١٥٠٠٠	
	٣٤١٨١	٢٥١٨١	
صافي الربح	٢٩٨١٩	١٤٨١٩	

جدول رقم (١٣)

وكان القيمة المتوقعة للربح ستكون - في هذه الحالة -
 ٢٢٣١٩ جنيهاً (٢٩٨١٩ × ٥٠ + ١٤٨١٩ × ٥٠) كما ان القيمة
 المتوقعة للمنفعة ، في ظل الغرض الاخير (وجود ربح صافى
 قدره ٥٠٠٠ جنيه) ، وفي حالة اتخاذ قرار بشراء الآلة
 طراز ١٠١ ، ستكون كالاتى :

$$٥٠ \sqrt{٢٩٨١٩ + ٥٠٠٠} + ٥٠ \sqrt{١٤٨١٩ + ٥٠٠٠}$$

$$= ١٦٣٦٩ \text{ جنيهاً}$$

وهي اكبر بكثير من القيمة المتوقعة للمنفعة قبل اتخاذ
 هذا القرار وقدرها جنيهاً ٠٠ ومن هنا يتضح لنا - من كل ما
 تقدم - اهمية وكيفية تفاعل نتائج نموذج القرار (تحليل
 تماثل التكلفة) الموضوعية مع دالة منفعة متخذ القرار
 في سبيل الوصول الى القرار الراسمالي الامثل والرشيد، من
 وجهة نظر متخذ القرار بالطبع ، ووفقا لاتجاهه نحو المخاطرة .

نموذج تقييم الأداة :

اتجهت كثير من الوحدات الاقتصادية الى تفويض صلاحية اتخاذ القرار الرأسمالى الى مستويات ادارية دنيا، وبالطبع فانه بدون قياس النتائج الفعلية المترتبة على هذه القرارات سيكون هناك حافز قليل - وربما منعدم - لتحرى الدقة عند اتخاذ هذه القرارات بداية ، فضل عن عدم العناية والاهتمام باستغلال ما ينتج عنها من استثمارات واصول بالشكل المقصود والمستهدف ، وعدم المبالاة بضبط ومراقبة ما يتعلق بها من اصول متداولة كالمخزون والمدينين ، وغير ذلك من اصول هامة تدخل فى نطاق تحكمهم وارادتهم ، ومن هنا كانت اهمية وفائدة تقييم الاداء ومراقبته ، لكن حتى تتحقق هذه الاهمية وتلك الفائدة فانه لابد من مراعاة علاقة نموذج تقييم الاداء بكل من نموذج القرار واتجاه وسلوك متخذ القرار نحو المخاطرة ، ومن ثم الحرص على تحقيق ما استهدفه الباحث فى بداية هذا البحث ، الا وهو تحقيق التفاعل والتكامل بين الابعاد الثلاثة لمثلث القرار . اى انه يجب عند تقييم الاداء مراعاة امرين على جانب كبير من الاهمية :

أولا : ان تقييم الاداء الماضى يؤثر - ولا شك - على سلوك متخذ القرار فى الحاضر والمستقبل ، فالقياس فى مجال العلوم الاجتماعية والادارية - وربما على خلاف الوضع فى مجال العلوم الاخرى - يؤثر على الشئ موضع القياس حيث نجد ان الافراد داخل التنظيم يتفيز سلوكهم كدالة للمقياس المختار لتلخيص الاداء الاقتصادى لوحدة التنظيم المسؤولين عنها (١٣) ، ومن هنا فان نماذج تقييم الاداء يجب ان تكون تحفيزية ومحفقة لاتساق الاهداف بمعنى اننا يجب ان نراعى الاثار المتوقعة والمختلفة على الدوافع البشرية والاتجاهات نحو المخاطرة عند اختيار نموذج تقييم الاداء ، وحتى يتم اختيار ذلك النموذج

الذى يحقق اكبر قدر من التحفيز الايجابى ، مع تفهيد اى اية تحفيزات سلبية غير مرغوب فيها بقدر الامكان . . فعلى سبيل المثال - لا الحصر - يجب عند تقييم الاداء اختيار وتقرير اسلوب وطريقة تخصيص التكاليف - حكيم او فعلية . . . الخ - التى تحفز السلوك وتوجهه الوجهة التى ترغبها الادارة (١٤) ، وايضا تقرير الطريقة الواجب اتباعها فى تحميل التكاليف ، اى هل يتم اتباع طريقة التحميل الكلى ام الجزئى عند تقييم الاداء وتحديد الربح ، ذلك لان قياس الاداء (وما يترتب عليه مكافآت وحوافز) على اساس التحميل الجزئى قد يتضمن قدرا اكبر من المخاطرة منه فى حالة قياسه على اساس التحميل الكلى ، خاصة اذا كان المسئول موضع التقييم متخوفا من المخاطرة (١٥) ، كما ان الادارة العليا قد تفكر - عند تقييم الاداء - فى تخصيص المخاطر بينها وبين الادارة الدنيا ، بالتعهد بتعويضها عن بعض ما قد يحدث من خسائر ، ومن ثم تحفيزهم على ارتداد المخاطر ، وتحقيق مكاسب اكبر للمنشأة ككل فى الاجل الطويل ، تفوق بالطبع ما يمكن ان تتحملة المنشأة ككل من خسائر فى الاجل القصير .

ثانيا: ان نموذج القرار ومهما كانت دقته وفعاليته فانسه سيفقد هذه الفعالية ، وسيلاقى عزوفا واهمالا كبيرا اذا لم يتفق معه نموذج تقييم الاداء ، فاقدم اتخاذ القرار على اتخاذ القرارات الرأسمالية الهامة والضرورية انما يعتمد على مدى احساسه وادراكه بمدى وجود هذا التوافق بين نموذج اتخاذ القرار ونموذج تقييم نتائجه ، خاصة اذا ما اخذنا فى الاعتبار ان نماذج القرارات الرأسمالية انما تركز على الكفاءة فى الاجل الطويل ، فى حين تركز نماذج تقييم الاداء على هذه الكفاءة فى الاجل القصير ، الامر الذى قد يجعل من نماذج

تقييم الاداء التقليدية عقبه في سبيل استخدام النماذج المتطورة والعلمية لاتخاذ القرارات غالباً، وبالتالي عقبه لايستهان بها في سبيل اتخاذ قرارات رأسمالية مثلى تستهدف تحسين كفاءة المنشأة في الاجل الطويل .

وتفصيل ذلك ان نماذج تقييم الاداء واعتمادها على اساس الاستحقاق المحاسبى وطرق الاستهلاك المعجل في اغلب الاحوال قد يدفع المديرين دفعا ليس يسيرا الى معارضة شراء أصول جديدة اجازها نموذج القرار، لان معدلات العائد في السنوات الاولى قد تكون منخفضة عن ما يجب ان تكون عليه، كما ان هذا قد يدفع المديرين الى الاحتفاظ بالاصول القديمة الموجودة اطول فترة ممكنة ، لماذا ؟ .. لان معدلات العائد على الاستثمار تتحسن - عما يجب ان تكون عليه هذه المعدلات - في السنوات الاخيرة من العمر الانتاجي للاصل (١٦) ، وهو ما لا يتفق مع التطوير المقترح لنموذج تحليل تماثل التكلفة ، والذي يقوم على اساس فكرة خصم المستهدف من البديل الرأسمالى - باعتباره مركز استثمار - ومساواة الناتج مع الاستثمار المبدئى في هذا البديل ، ومن ثم تحديد الاستهلاك السنوى على اساس الفائدة المركبة ، الامر الذى يحقق ثبات معدل العائد على الاستثمار لا انخفاضه في السنوات الاولى وتحسنه في السنوات الاخيرة من العمر الانتاجي ، اذا ما اتبعنا طرق الاستهلاك المعجل التقليدية .

فالنسبة للبديل الرأسمالى الثانى (المقرر فى ضوء تحليل تماثل التكلفة ووفقا للتطوير المقترح) ستجد ان اتباع طريقة الاستهلاك على اساس الفائدة المركبة يحقق معدل عائد سنوى مستهدف قدره ٢٠ ٪ (قبل مراعاة الوفورات الضريبية) .. وكما يتضح من جدول رقم (١٤) التالى :

جدول رقم (١٤)

السنة	الاحتياجات السنوية	الاستهلاك السنوي	المعادن السنوية (١) - (١)	المعادن السنوية (٢) - (١)	صافي القيمة الدفترية في بداية السنة	معدل المعدن (٣) ÷ (١) ÷ (٥)
٧	٨٢٢٣	٦٩٣٣	١٣٩٠	١٣٩٠	١١٦١	٠.١ X
٦	١١١٢	٠٧٨٠	٤٣٥	٤٣٥	١١٧١٢	٠.١ X
٥	١١١٢	٨١٧٤	٢٠٥٦	٢٠٥٦	١٧٥٣	٠.١ X
٤	٨٢٢٣	٣١٠٣	٦٠٤٣	٦٠٤٣	٣٣٥١١	٠.١ X
٣	١١١٢	٤٣٤٥	٧٨٦٣	٧٨٦٣	٦٧٨٣١	٠.١ X
٢	١١١٢	٧٧٨٨	٥٢٥٥	٥٢٥٥	٨١٦٧٧	٠.١ X
١	١١١٢	١١٢٣	٠٠٠٦	٠٠٠٦	٠٠٠٠٠	٠.١ X

وحتى يحدث التوافق المقصود بين نموذج القرار (تحليل تماثل التكلفة وفقا للتطوير المقترح) ونموذج تقييم الاداء فانه يجب ان يحسب الاستهلاك - عند تقييم الاداء - على اساس الفائدة المركبة ، وبالتالي يحدث التحفيز المرغوب نحو استخدام نموذج القرار المقترح . . لكن قد يقال ان طرق الاستهلاك التقليدية اصبحت امرا مألوفاً ، ومن الصعب مخالفته ، خاصة عند اعداد التقارير الخارجية ، وبالطبع فان الرد على هذا انما يكون من البساطة بمكان ، ذلك لان تقييم الاداء لمراكز الاستثمار (محاسبة المسئولية) انما هو عمل من اعمال المحاسبة الادارية ، موجه اساسا لخدمة الادارة ، ومن ثم فليس هناك ما يمنع من اتباع طريقة الاستهلاك على اساس الفائدة المركبة عند تقييم الاداء لخدمة الادارة ، وبما يتفق مع نموذج القرار المقترح في هذا البحث ، على ان تستخدم طرق الاستهلاك التقليدية عند اعداد القوائم المالية لخدمة الاطراف الخارجية .

خلاصة البحث
ونتايجـه

استهدف هذا البحث اقتراح منهج متكامل لاتخاذ قرارات رأسمالية مثلى من خلال تطوير شامل وجذرى لجوهر ومضمون تحليل تماثل التكلفة .. وتحقيقا لهذا فقد تناول الباحث ابعاد هذا المنهج الثلاثة تباعا ،وهى نموذج القرار واتجاهه متخذ القرار نحو المخاطرة .. ونموذج تقييم الاداء ، موضحا اهمية وكيفية تطوير تحليل تماثل التكلفة ، وبالشكل الذى يحقق التفاعل والتكامل المنشود لهذه الابعاد الثلاثة .. وعليه فقد خلص الباحث الى ما يلى :

- (١) ان تحليل تماثل التكلفة كنموذج لاتخاذ القرارات طويلة الاجل يجب ان يراعى ان استخدام الاموال انما يكون له تكلفته ، وذلك بتحديد الاحتياجات السنوية المستهدفة من بديل القرار- باعتباره مركز استثمار فيما قبل - والتي لو خصمت على اساس معدل عائد مستهدف (يراعى ما يحيط بهذا البديل من مخاطر بالطبع) لتساوى الناتج مع الاستثمار المبدئى فيه .
- (٢) اذا كنا قد حملنا كل بديل قرار بهذه الاحتياجات السنوية المستهدفة اليس من المنطق ان نفيده بالوفورات الضريبية الناتجة عن استهلاك الاستثمار المبدئى فيه ، خاصة وان هذه الوفورات ، غالبا ما تلعب دورا هاما ومؤثرا عند المفاضلة بين البدائل .
- (٣) ان متخذ القرار غالبا ما يكون له تقييمات شخصية قد تتفق او لا تتفق مع التقييم الموضوعى والكمى لنموذج القرار، ومن هنا كانت اهمية مراعاة اتجاه متخذ القرار نحوالمخاطرة

عند المفاضلة بين البدائل الرأسمالية .

(٤) ان نموذج القرار المقترح - ومهما كانت دقته وفعاليته - سوف يلقى عزوفا وعدم رغبة في استخدامه في التطبيق العلمى ، مالم يتفق معه نموذج تقييم الاداء ، ولذلك فقد اوصى الباحث باتباع طريقة الاستهلاك على اساس الفائدة المركبة عند تقييم الاداء ، وهو ما يتسق مع التطوير المقترح لتحليل تماثل التكلفة كنموذج للقرار .

(٥) ان القياس فى مجال العلوم الاجتماعية والادارة - وربما على خلاف الوضع فى مجال العلوم الاخرى - يؤثر على الشئ موضع القياس ، وبالتالي فانه يجب ان تراعى الاثار المتوقعة والمختلفة على الدوافع البشرية والاتجاهات نحو المخاطرة عند اختيار نماذج تقييم الاداء .

الهوامش

- (١) د. احمد حامد حجاج ، استخدام نقاط التماثل فى ظل عدم التاكيد كمدخل تحليلى وسلوكى لتخفيض التكاليف ، المجلة المصرية للدراسات التجارية ، المجلد التاسع ، العدد الثالث ، ١٩٨٥ .
- (٢) مرجع سابق ، صفحة ١٣ - ١٦ .
- (٣) مرجع سابق ، صفحة ٤ - ١٣ .
- (٤) Heitger L.E., & Matulich S., Managerial Accounting, McGraw - Hill Book Co., Socond Edition, 1986, PP219- 226.
- (٥) ينظر فى تضمين تحليل التعادل معدل للعائد على الاستثمار :
- Rowley S., Incorporating Return on Investment in Break- Even Analysis, Cost & Management, March - April , 1981 , pp. 33-37.
- Van Horne J.C., Financial Management & Policy, (٦) Prentice-Hall, Inc, Sixth Edition, 1983, p.121.
- Hornrgren C.T., Cost Accounting, A Managerial Emphasis, Prentic/Hall International, Inc. Fifth Edition , 1982, pp 439-446. (٧)

(٨) تجاهل الباحث - من باب التبسيط - امكانية وجود قيمة تحذيرية للآلة فى نهاية العمر الانتاجى المتوقع ، لكن لسوء افتراضا وجودها فانه يجب - فى هذه الحالة - طرح قيمتها الحالية من تكلفة الاستثمار المبدئى ، ثم تكمل باقى الخطوات على ناتج الطرح ، وكما هو موضح دون ما اختلاف .

(٩) لمزيد من التفصيل يرجع - على سبيل المثال - الى :

- Kaplan R.S. Advanced Management Accounting ,
Prentice- Hall , Inc. , 1982 , PP. 528-534.

(١٠) لمزيد من التفصيل يرجع الى :

- Van Horne J.C. , Op. Cit. , pp. 31 - 35.

- Horngren C.T. Op. Cit. , pp. 726 - 728.

(١١) يمكن تطوير التحليل فى حالة كون هذا الربح الحالى غيرمؤكد هو الاخر بالاعتماد على تقديرات هذا الربح واحتمالات تحققها فى التحليل ببساطة .

(١٢) لعل هذا ما حدا بالادارة بتحديد معدل عائد مستهدف قدره ٢٠٪ على الآلة طراز ١٠١ ، ١٠ ، على الآلة طراز ٥٠٥ .

Kaplan R.S . , Op. Cit. , P. 44. (١٣)

(١٤) ينظر فى تفاصيل هذا

Horngren C .T Op. Cit. , pp. 510-511.

(١٥) ينظر فى تفاصيل هذا :

Dobuch N, & Others, Cost Accounting, Harcourt
Brace Jovanovich, Inc, Third Edition, 1982, pp
170-171.

Horngram C.T . Op. Cit., P. 420.

(17)

مراجع البحث

- (١) (١) د. احمد حامد حجاج ، استخدام نقط التماثل في ظل عدم التاكيد كمدخل تخليلي وسلوكي لتخفيض التكاليف ، المجلة المعمريية للدراسات التجارية ، المجلد التاسع ، العدد الثالث ، ١٩٨٥ .
- (٢) Dopuch N, & others , Cost Accounting, Harcourt-Brace Jovanovich, Inc., Third Edition, 1982.
- (٣) Heitger L.E., & Matulioh S. Managerial Accounting, Mcgraw Hill Book co., Second Edition, 1986.
- (٤) Horngren C.T. . Cost Accounting, Prentice/Hall International, Inc., Fifth Edition, 1982.
- (٥) Keplan R.S. Advanced Management Accounting, Prentice Hall, Inc, 1982.
- (٦) Rowley S. Incorporating Return on Investment in Break- Even Analysis, Cost & Management , March - April 1981.
- (٧) Solomom E., Retun on Investment : The Relation of Book Yield to True Yield, From, Information for decision Making, Edited by , Rappaport, A., Prentice Hall, Inc., Third Edition, 1982.

Van Horne J.C., Financial Management & (A)
Policy , Prentice-Hall & inc., Sixth
Edition, 1983.