


الدكتور .. محمد نظمي أخاذ القراء
 د. محمد نظمي
 كلية البارزة - جامعة المصورة

يختلف مفهوم التدريب في منظمات الاعمال عن مفهوم التنمية ، فحيث يعتبر التدريب عملية تعليمية قصيرة الاجل يستخدم فيها برنامج نظامي تتم اعداده بعناية ويستطيع به الافراد غير الاداريين تعلم المعرفة الفنية والمهارات الشخصية وذلك لغير محدد في المنظمة ، نجد أن التنمية هي عملية تعليمية طويلة الاجل يستخدم فيها برنامج يستطيع به المديرون تعلم معارف تتعلق بالمفاهيم والجوانب النظرية وذلك لغايات عامة سوا على مستوى وحدة تنظيمية - او اكبر - أو على مستوى المنظمة كل ، والمفهوم الاخير هو الذي يعنينا في هذا البحث .

هذا ويمكن تحقيق تنمية المديرين باستخدام عدة طرق (١) يتمثل اهمها فيما يلى : -

- ١ - طريقة اعداد الفرد للوظيفة .
- ٢ - طريقة المباريات الادارية .
- ٣ - طريقة تدريب الحاسوبية .
- ٤ - طريقة التناوب الوظيفي والتدرج المخطط .
- ٥ - طريقة مجلس المديرين ، أو الادارة المشتركة .
- ٦ - طريقة اجتماعات المديرين واختصاصات اللجان .

ولاشك أن المفاصلة بين طريقة واخرى تقوم بصفة اساسية على مقدار المسارسة الذى تسمح به كل طريقة في مجال التطبيق في منظمات الاعمال ،

(I) Andrew S. Salkula , personnel administration, John Wiley & Sons Inc., 1970, pp. 251 - 255 .

المديرين ، حيث يسمح للمدير بأن يتحدد كل القرارات التي تتطلبها حاجة العمل وظروف السوق ، وبذلك فهو يعطي الفرصة — على نطاق واسع — لتنمية المديرين من خلال الممارسة الفعلية في موقع العمل ، أما النظام المركزي — كما قد يبدو خطأ المقارن — قد لا يعطي نفس الفرصة لتنمية الكفاءات الإدارية . ولذلك فإن هناك دافعين دفعاً الكاتب لمعالجة هذه القضية : —

أولهما : سيادة النزعة المركبة (١) عند اتخاذ القرارات الإدارية في البيئة المصرية .

ثانيهما : التصور بأن النظام المركزي — مقارنة بالنظام الامركي — لا يسهم بتنمية العمالة الإدارية في منظمات الأعمال .

وبذلك فإن هذا البحث يهدف إلى ترشيد تنمية القيادات الإدارية في مجال التطبيق الإداري في مصر ممواً على مستوى المنهج أو على مستوى الأسلوب ويتوجه الكاتب لتحقيق ذلك اطارات يتكون من جزئين أساسيين هما : —

الاول : أشاركة في اتخاذ القرارات .

الثاني : تحديد درجات المركبة المختلفة .

ومنهما فيما يلى لكل من هذين الجزئين .

الجزء الاول : المشاركة في اتخاذ القرارات : —

إن القرار في ظل النظام المركزي يكون

وحيث أن ذلك هو معيار التفضيل فإن الكاتب يضيف طريقة أخرى يعتبرها الطريقة الا — او الاساسية — لتنمية المديرين ، وهي التي تقوم على استخدام "نظم اتخاذ القرارات" التي تتتمثل في نظامين هما : النظام المركزي والنظام الامركي حيث أن تطبيق أي من النظائر المخالف للظروف وللمواعيدين البيئية السائدة أو تطبيق النظام المواتي ولكن بشكل خاطئ سوف يجعله النتائج التي يمكن تحقيقها من استخدام طرق التنمية الأخرى وسوف يسلب هذه الطرق فاعليتها مما يجعله لطريقة "نظم اتخاذ القرارات" وزناً أساسياً بين طرق التنمية المختلفة ، ويستوعي نظر المهتمين بالتفكير الإداري وبالمارسة في الميدان التطبيق .

هذا والمقصود (١) بالنظام المركزي هو اتخاذ القرارات المؤثرة في موقع اعلاً من الموقع الذي تعنيه هذه القرارات ، وذلك بناءً على عوامل بيئية تؤيد هذا النظم وتحظى به ، كما تعمى بالنظام الامركي اتخاذ القرارات في الموقع الذي تعنيه هذه القرارات ، دون الرجوع في اتخاذها إلى مستوى اعلاً ، على أن يكون ذلك راجعاً إلى العوامل البيئية ، وأن يكون نابعاً من السلطة الأصلية — وليس من السلطة المفروضة — لتخاذل القرار .

ويحصر كل من الدولتين السابقتين لنظام اتخاذ القرارات ببندين للفariance ، ان النظام الامركي يساعد بطبعته على تنمية

(١) محمد محمد على سويلم ، تقييم النزعة نحو المركبة أو الامركية في اتخاذ القرارات الإدارية في المنظمات الربحية في مصر ، رسالة دكتوراه غير منشورة ، (المنسورة) : كلية التجارة ، جامعة المنصورة ، ١٩٢٢ ، ص ٦٣ - ٢٠ .

(٢) المرجع الذي سبق ذكره مباشرة ص ٢١٤ ص ٢١٥ .

تحقيق انجازات معينة كان لهم نصيب فـى طرح الحلول والاقتراحات التي اسهمت فى انجازها مما ينعكس في النهاية على مقدرتهم وأدائهم وهو الهدف من عملية التنمية . وتنقسم اساليب وصور المشاركة الى قسمين رئيسيين هما :

أ - اساليب المشاركة العامة : وهي التي تختصر بتنمية جميع المستويات الادارية بغض النظر عن موقع كل مستوى في الهيكل التنظيمي .

ب - اساليب المشاركة الخاصة : وهي التي تهتم بتنمية مستوى ادارى واحد دون الاصطدام على ماءده من المستويات الاخرى.

وتشمل اساليب المشاركة العامة فيما يلى : -
١ - أسلوب الاقتراحات :

تعمل المنظمة بموجب هذا الاسلوب على تشجيع العاملين - سواء من المديرين او من غير المديرين - على اقتراح الحلول لمشاكل المنظمة ، ويتم دراسة هذه الحلول ، ومقابلة مقدم الاقتراح لمناقشته ، واتخاذ قرار بما تسفر عنه المناقشة مع مكافأة مالية او معنوية او كليهما ، هذا وتعد الاقتراحات من عدد قنوات منها : العاملين مباشرة بجميع تخصصاتهم ومستوياتهم ، والمؤتمرات والندوات والتنظيميات النقابية والسياسية في المنظمة .

متسلطا او متوكلا اذا لم يكن نتيجة مشاركة بصورة او بأخرى من جانب المستويات الادارى ، كما يكون صحيحا ومبررا عن الموقف . الس حد كبير - اذا استشار متخد القرارات المنفذين له قبل اتخاذهم ، حيث لا يستطيع متخد القرار في موقعه - وبشكل منفرد - علم الغيب . ولذا فالمشاركة هي الدعامة الاساسية لتطبيق مركبة القرارات على اقسام من الموضوعية والواقعية .

ومن اهم مزايا المشاركة تنمية رجال الادارة - سواء الحاليين او المرتقبين - حيث تعطى لهم - في ظل النظام المركزي - فرصا واسعة للتعرف عن قرب على نوعية المشاكل التي تواجه العمل ، كما تسمح لهم بتنمية سهارتهم الفكرية المتمثلة في المقدرة على رؤية المنظمة ككل ، واعتبار الوظائف المختلفة داخل المنظمة على بعضها البعض ، والقدرة على تصور العلاقة بين المنظمة والنشاط المتمم اليه ، والبيئة التي تعمل فيها ، وكذا القدرة على تصور علاقة المنظمة بالقوى السياسية والاجتماعية والاقتصادية في المجتمع ككل ، مما يساعد في النهاية على تقديم المواقف الشاملة للمنظمة (١) .

هذا وتشير المشاركة لدى هؤلاء المديرين غزارة الشعور بالأهمية والفاخر واحترام الذات خاصة اذا ترتب على مشاركتهم في صناعة القرار

(I) Robert L. Katz, " Skills of an effective administrator," Harvard Business Review, vol. 52, NO. 5,(Sept.,- Oct., 1974), p. 14.

بالجانب الرئيسي في اتخاذ القرارات ، ومثال لذلك هم يأتون بعده منظمات كثيرة من تشكيـل اللجان المسؤولة عن إدارة البوفيه بالكامل من صغار العاملين فيها .

= قرارات ذات قبول عالي ونوعية عالية :

وهذه القرارات لا تهم العاملين فحسب ولكنها تهم الادارة على مختلف مستوياتها حيث تؤثر على صالح العاملين ، كما أن لها دلالات فنية ومالية للادارة ، وهناك عدة أمثلة لهذه القرارات منها : نظم دفع الأجراء والتفصير في سمات العمل ، ووضع طرق العمل وهذا النوع من القرارات يتخذ بالتشاور مع العاملين ، حيث أن للادارة والعاملين مصلحة يحرصان في المحافظة عليها - والتي قد لا تكون متوافقة تماما - مما يجعل للمساومة والحلول الوسط مدخلاً مناسباً لحل النزاعات المتعلقة بهذه القرارات .

= قرارات ذات قبول منخفض ونوعية منخفضة :

وهي القرارات المتعلقة بالأمور التافهة وغير الهامة ، وتبصر اهتماماً محدوداً لدى العاملين ولا تتطلب أموالاً كبيرة ، أو معرفة فنية كبيرة .

وتتخذ هذه القرارات أما بواسطة المديرين في المستويات العليا أو الوسطى دون الرجوع إلى العاملين أو مسئوليهم ، أو أن يتم تدوينها إلى المستوى الإداري الأدنى ، أو أن يتم

(١) ٢ - أسلوب المشاركة وفقاً للنوعية والقبول :

ينبع قبل الدخول في المشاركة من هذه الزاوية تحديد المقصود بالنوعية والقبول .

* نوعية القرارات : هو المدى الذي تستعمل فيه خفايا موضوعية ، وبصفة خاصة فيما يتعلق بالمرة الفنية أو الموارد المالية ، فيتضمن القرار ذو النوعية العالية اعتبار البيانات الفنية المقدمة ، أو اتفاق - أو توافق - باللغة كبيرة أو كلية .

* قبول القرارات : هو المدى الذي يقتصر على المشاعر الشخصية للمروسين والذى يأخذ أحاسيسهم وأشباعاتهم في اعتباره .

وفيما يلى الانواع المختلفة للقرارات وفقاً لمضمون النوعية والقبول السابق ذكره : -

= قرارات ذات قبول عالي ونوعية منخفضة :

وهذا النوع من القرارات ينبع وبasis مستوى الادارة الدنيا ، ولا تحتاج هذه القرارات الى معرفة فنية ذات خبرة كبيرة ، ولا تتكلف نفقة مالية ضخمة ولكنها شهد العاملين بدرجة عظيمة ، ومن أمثلة هذه القرارات موضوعات البوفيه ، وما يتعلق بالرحلات وما يتعلق بترتيب المكان في آية وحدة تنظيمية داخل المنظمة .

ويتعدد هذا النوع من القرارات بالتشاور مع العاملين ويسمح لهم احياناً في القيام

(١) T. M. Ibrahim, *Human Resources Management*, (London, Macdonald & Evans Ltd., 1974), p. 93 .

الستويات العليا لا تست magna بعض المشاكل
الخارجية عن اطار اعمالهم ووظائفهم
الاسامية ، مثل ذلك : تشكييل المaban
المثلة ببعض مديري الادارات الرئيسية
ـ كالادارة المالية او الادارة التجارية
او ادارة شئون العاملين ـ لدراسة
بعض الجوانب المالية او التسويقية او المتعلقة
بالافراد ، وتقديم الحلول والاقتراحات
الازمة لها ، ولاشك أن هذا الاملاك يرفع
من كفاءة المديرين الحاليين ، ويزيد من
قدراتهم بما يسمح باستمرارية شغل مناصب
الادارة العليا بجدارة .

٢ - اسلوب الادارة المشتركة :

وهو يناسب مستوى الادارة الوسطى
أو مستوى الادارة الدنيا - حيث
يشرك المدير بموجبه صائميه في عملياته
وادارته لشئون وحدته Δ وذلك داخل
اطار الاهداف العامة للمنظمة ، دون
الانحراف باتخاذ القرارات الادارية .

وقد يختلف المديرون في درجة الساح لمرؤوسهم في المشاركة في اتخاذ القرارات، فنجد أن البعض يشكون مرؤوسهم معهم في ايجاد الحلول المناسبة فيما يتعلق برفاهه الموظف أو العامل ، والبعض الآخر يشكون المرؤسين في جميع الامور دون استثناء.

وهناك من المدبرين من يختلف في مدى السماح لمرؤوسه في التأثير على

تقريرها بواسطة الاقتراح عليها .

= قرارات ذات قبول منخفض ونوعية عالية : -

هذا النوع من القرارات لا تؤثر على العاملين بشكل كبير ، ولكن لها محنتي عالى نفس أو مالى ، ولذلك قد يشتراك فى اتخاذها اكتر من مستوى ادارى ولا يتم التشاور فيها مع العاملين ومن أمثلتها : شراء المواد الخام وتحميم السلع وتحديد اسعار المنتجات .

وفيما يلى شكلا يوضح أمثلة للقرارات المتخذة بضمون النوعية والقبول السابق عرضها : -

<p>القبول</p>	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="padding: 5px;">أمثلة لها :</td><td style="padding: 5px;">موضوعات لبوحية أسلفلها : الأجر، غال</td></tr> <tr> <td style="padding: 5px;">وسعات العمل</td><td style="padding: 5px;">مواعيد الراحة،</td></tr> <tr> <td style="padding: 5px;">وأحوال التوظيف</td><td style="padding: 5px;">وتناول الشاي،</td></tr> <tr> <td style="padding: 5px;">الآخرى °</td><td style="padding: 5px;"></td></tr> </table>	أمثلة لها :	موضوعات لبوحية أسلفلها : الأجر، غال	وسعات العمل	مواعيد الراحة،	وأحوال التوظيف	وتناول الشاي،	الآخرى °	
أمثلة لها :	موضوعات لبوحية أسلفلها : الأجر، غال								
وسعات العمل	مواعيد الراحة،								
وأحوال التوظيف	وتناول الشاي،								
الآخرى °									
<p>مثال لها :</p>	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="padding: 5px;">مثال لها : شراء</td> <td style="padding: 5px;">متطلبات تنظيف</td> </tr> <tr> <td style="padding: 5px;">المواد الخام</td> <td style="padding: 5px;">العقارات °</td> </tr> <tr> <td style="padding: 5px;">انخفاض</td> <td style="padding: 5px;"></td> </tr> </table>	مثال لها : شراء	متطلبات تنظيف	المواد الخام	العقارات °	انخفاض			
مثال لها : شراء	متطلبات تنظيف								
المواد الخام	العقارات °								
انخفاض									

مختصر
طالب

النوعية

شکل پنجم

امثلة للقرارات المتخذة بضمير النوعية والقبول

أما أساليب الشارك الخاصة فتمثل فيما يلى :

١ـ اسلوب الادارة الاستشارية (١)

وهذا الاسلوب يلام تعيين مستوى الادارة العليا ، حيث يشترك فيه المديرون في

(١) دكتور محمد حسن يحيى ، دكتور مدنى عبد القادر علاقى ، وظائف الادارة ، (جدة : جامعة الملك عبد العزىز ، ١٩٢٦م) ، ص ٣٤٢ .

و بذلك فإن تنمية الجهاز الإداري للمنظمة التي تعمل في بيئة مركزية يعتمد في جانب منه على اختيار درجة المركزية المناسبة بناءً على الاعتبارات السابقة ، مما يؤدي إلى وجود علاقة بين تنمية المديرين وبين اختيار الدرجة المناسبة للمركزية بعد دراسة تحليل تلك الاعتبارات .

ويفهم المخالفة فانه يصعب - بـ
قد يستحيل - تنمية الجهاز الاداري على
اختيار درجة خطأ - او غير مناسبة - من
درجات المركبة .

ولاشك أن تفاعل كل من المشاركة ودرجة
المركزية الملائمة يمكن أن يقود إلى تعبئة
حقيقة لرجال الادارة في المستويات العليا
والوسطى والدنيا في المنظمة التي تعمل
في بيتصركيه التزعة .

قرار اتخذه بمفرده ، فنفهم من لا يمانع فس
تفسير هذا القرار اذا رأى أن اغلبية مروءسيه
تضارضه ، ومنهم من يترك المشكلة لعروسيه
لدراستها ، ثم اتخاذ القرار بشكل جماعي
تحت اشرافه وباركته له ، وهذا يمثل اقصى
درجات ديمقراطية الادارة ، ويعتبر من افضل
اساليب اعداد وتنمية المديرين المرتقبين بما
يسمح بامكانية شغل مناصب الادارة الوسطى
والعليا .

الجزء الثاني : تحديد درجات المركبة :

تصف مركبة اتخاذ القرارات بالشدة .
حيث يوجد ثلاث درجات للمركبة هي :
أ - الدرجات العالية (أو المديدة) .
ب - الدرجة المعتدلة .
ج - الدرجة الخفيفة .

يُمنِّ الْأَهْمَى بِمَكَانٍ تَحْدِيدُ دَرْجَةَ
الْمَرْتَبَةِ الْمُلائِمَةِ لِلْمُنْظَمَةِ - إِذَا تَعْمَلَ
فِي بِيَتْمَرْكِيَّةِ التَّرْبَةِ - وَذَلِكَ عِنْدَ اخْسَادِ
الْفَرَارَاتِ الْادَارِيَّةِ بِهَدْفِ تَنْبِيَةِ الْمُدِيرِينَ
وَعِنْمَا فَانِ اخْتِيَارُ الْادَارَةِ لَدَرْجَةِ مِنَ الدَّرَجَاتِ
الْسَّابِقَةِ يَسْتَوِفُ عَلَى عَدَدِ اخْتِيَاراتِ يَنْتَهِ أَهْمَاهَا
مِمَّا يَلِيهِ : -

- * الظروف العامة التي تحكم النشاط الذي تتحصل فيه المنظمة :
 - * الظروف التي تمر بها المنظمة سواً كانت ظروف عسيرة أو عادلة :
 - * خلفية وتكوين شخصية القائد الادارى في المنظمة :
 - * مدى توافق اداريين الافاء يستطيعون اتخاذ القرارات المنشورة .