

# **العلاقة بين الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل دراسة تطبيقية على العاملين بهيئة جمارك دمياط وبور سعيد**

أ.سالي سمير أحمد ابراهيم

باحثة دكتوراه

كلية التجارة - جامعة المنصورة

أ.د عبد الحكيم أحمد ربيع نجم

أستاذ ادارة الاعمال

كلية التجارة - جامعة المنصورة

د. تامر إبراهيم السيد ابراهيم عشري

أستاذ إدارة الأعمال المساعد

كلية التجارة - جامعة المنصورة

## **الملخص**

يهدف هذا البحث إلى تحديد تأثير الشخصية المظلمة للموظف (النرجسية، الميكافيلية، السيكوباتية) على سلوك الغش في مكان العمل، وبلغ حجم العينة 322 مفردة من العاملين بهيئة جمارك دمياط وبور سعيد، وكانت نسبة الإستجابة 100%. وقد تم استخدام أسلوب الانحدار المتعدد لاختبار فروض البحث عن طريق استخدام البرنامج الإحصائي (AMOS 25)، وأظهرت النتائج وجود تأثير معنوي إيجابي لأبعاد الشخصية المظلمة للموظف (النرجسية، الميكافيلية، السيكوباتية) على سلوك الغش في مكان العمل. وفي ضوء ما أسفرت عنه النتائج الخاصة بالبحث تم اقتراح مجموعة من التوصيات سعياً لتنقیل سلوكيات الغش في هيئة جمارك دمياط وبور سعيد من خلال فهم تأثير الشخصية المظلمة للموظف وتعزيز النراة وتحسين بيئة العمل لمنع انتشار السلوكيات غير الأخلاقية داخل جمارك دمياط وبور سعيد.

**كلمات مفتاحية:** (الشخصية المظلمة، سلوك الغش في مكان العمل، جمارك دمياط وبور سعيد)

## **Abstract:**

*This research aims to determine the impact of employees' dark personality traits (narcissism, Machiavellianism, psychopathy) on cheating behavior in the workplace. The sample size was 322 individuals from Damietta and Port Said Customs Authority employees, and the response rate was 100%. The regression method was used to test the research hypothesis using the statistical program (AMOS 25). The results showed a*

*significant positive impact of employees' dark personality traits (narcissism, Machiavellianism, psychopathy) on cheating behavior in the workplace. In light of the research findings, a set of recommendations were proposed to reduce cheating behavior in Damietta and Port Said Customs Authority by understanding the impact of employees' dark personality traits, promoting integrity, and improving the work environment to prevent the spread of unethical behavior within Damietta and Port Said Corporation.*

**Keywords:** (Dark Personality, Workplace Cheating Behavior, Damietta and Port Said Corporation).

## مقدمة

تُعد التصرفات غير الأخلاقية للموظفين من أخطر التحديات التي تواجه بيئة العمل لما لها من آثار سلبية عميقة على مستوى الأفراد والمنظمات؛ فعندما ينتشر السلوك غير الأخلاقي مثل الغش أو الكذب أو التلاعب، تبدأ الثقة بالتأكل بين الزملاء مما يخلق بيئه عمل مشحونة وسامة، وإضافة إلى ذلك تتعرض المنظمة لمخاطر جسيمة تشمل تشويه سمعتها وتکبد خسائر مالية، ومن هنا يصبح الوعي والتعامل الحازم مع هذه التصرفات ضرورة ملحة لحفظ على البيئة التنظيمية (Moore et al., 2012).

ويرى البعض أن للشخصية المظلمة الدور الكبير في السلوك غير الأخلاقي للفرد وإحداث الضرر والأذى عليه وعلى الآخرين -على السواء- وذلك من خلال: ارتكاب الجرائم والقيام بسلوكيات الاحتيال والنصب (Lee et al., Spain et al., 2014, 2013).

وتعدّت النتائج السلبية للشخصية المظلمة ما بين نتائج مهنية وإفساد العلاقات بين الأشخاص والسلوكيات الاجتماعية المضادة (Furnham et al., 2013)، وكان لكل سمة منفردة من سمات الشخصية المظلمة علاقة عكسية قوية مع سلوكيات الصدق والتواضع (Lee and Ashton, 2005)، من ناحية أخرى ارتبطت الشخصية المظلمة بأبعادها الثلاثة: النرجسية والميكافيلية والسيكوباتية إيجابياً بسلوك الغش في مكان العمل (Jones and Paulhus, 2017).

وانتشار سلوك الغش والاحتيال والجريمة في مكان العمل وكان على صلة وثيقة بمنظمات الأعمال نتيجة للأسباب التالية: سهولة توافر فرص الغش والخداع، وتتوفر كل من سلوكيات الغش بنوعيها المقصودة وغير المقصودة، وكذلك أنظمة المكافآت التي تعد دافعاً قوياً لسلوك الغش (Gill et al., 2013).

وعلى ضوء ما سبق يهدف هذا البحث إلى التعرف على تأثير الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل بالتطبيق على العاملين بجمارك دمياط وبور سعيد.

### أولاً: الإطار النظري وبناء الفروض:

#### 1- الشخصية المظلمة للموظف **The Dark Personality of the Employee**:

ترجع الجذور التاريخية لمفهوم الشخصية المظلمة إلى دراسة (Paulhus and Williams, 2002) الذي تناولها بأنها الجانب السلبي من شخصية الفرد المتمثل في السيكوباتية والنرجسية والميكافيلية.

كما تناولت دراسة (Lee and Ashton, 2005) الشخصية المظلمة على أنها الشخصية المكرورة اجتماعياً والتي اهتم بدراستها علم النفس الإكلينيكي والاجتماعي وتشمل: السيكوباتية والميكافيلية والنرجسية، واختلف كل منها في المفهوم لكنها اشتراكاً جماعياً في التلاعب والاستغلال والشعور الفائق بأهمية الذات.

ويمكن القول بأن الشخصية المظلمة تمثل مجموعة فريدة من السمات وبصمة متعددة الأوجه تحدد الدرجة التي يكون عندها الشخص ميكافيلياً أو نرجسياً أو سيكوباتياً، ويستخدم الأفراد هذه السمات في حل المشكلات وزيادة درجة الوعي لديهم أو للسعى أن يكونوا مقبولين من المجتمع على رغم من أنها سمات مكرورة اجتماعياً (Wu and Lebreton, 2011).

وتعرف أيضاً بأنها الشخصية المكرورة من الجميع والتي تميل للسلطة ولديها شعور دفين بالحقد والتغور من الآخرين ولا تتردد في إيهاد نفسها أو الآخرين

وتنفصل عن المجتمع من خلال العزلة والانطواء ولديها أفكار غير منطقية .(Krueger et al., 2012)

وتتمثل الشخصية المظلمة اتجاه عام لتعظيم المنفعة الفردية للفرد وتحقيق أهدافه كالمكاسب المادية أو الاجتماعية أو العاطفية من خلال تجاهل الآخرين أو إيداعهم، ويصاحب هذا الاتجاه معتقدات تؤمن بها الشخصية المظلمة وتستخدمها كمبررات في سبيل الوصول لغايتها ومنفعتها .(Moshagen et al., 2018)

وقد تميزت النرجسية بالغطرسة وامتصاص الذات مما يجعلهم يتصرفون بتعجرف ويقللون من شأن الآخرين ويركزون بشكل مفرط على احتياجاتهم ورغباتهم دون مراعاة لمشاعر الآخرين ويتسمون بالعدائية عند الشعور بالتهديد أو الانتقاد (Rosenthal and Pitiiinsky, 2006)؛ أما السيكوباتية فتميزت بالشعور المرتفع بالتسويق والإثارة والقسوة والتلاعيب والعداء تجاه الآخرين؛ فضلاً عن السلوكيات المعادية للمجتمع؛ حيث يتصرف السيكوباتي باندفاع ويتخلّى عن الأصدقاء والعائلة ولا يهتم بسمعته؛ بينما تركز الميكافيلية على المستقبل والخطيط وبذل قصارى الجهد للمحافظة على السمعة الإيجابية (Hare and Neumann, 2008).

واستناداً إلى ما سبق عرضه من تعريفات يخلص الباحثون أن السمات الثلاث للشخصية المظلمة -السيكوباتية والنرجسية والميكافيلية- المكرورة اجتماعياً والمترادفة فيما بينها في المجمل لكن الفروق بينها تظهر جليّة عندما يتم دراسة كل منها على حدة.

وسينتناول الباحثون أبعاد الشخصية المظلمة للموظف كما وردت في دراسة (Jones and Paulhus, 2014) من خلال ثلاث سمات هي: النرجسية، والميكافيلية والسيكوباتية، ويعرضها الباحثون فيما يلي:

#### (أ) النرجسية (Narcissistic):

تتميز النرجسية بالشعور المبالغ فيه بالاستحقاق والسعى للمكانة المرتفعة والهيبة للحصول على الإعجاب والاهتمام من الآخرين (Sedikides et al., 2004)، ولذلك

هي الجانب الشخصي المتعلق بالهيمنة والسيطرة والاستغلال والاستحقاق (Lee and Ashton, 2005).

كما تركز النرجسية على ذاتها وتتميز بالتعجرف والاستعراض والغرور، ويرى النرجسيون أنفسهم متوفقين وعلى حق دائماً ويميزون أنفسهم عن الآخرين من خلال ممتلكاتهم المادية (Cisek et al., 2014).

#### **(ب) الميكافيلية (Machiavellian)**

تشير الميكافيلية إلى السلوك الذي يستخدم فيه الفرد الأشخاص الآخرين كأداة لتحقيق أهدافه ومصالحه على حسابهم؛ من خلال استراتيجيات التلاعب التي يمتلكها الميكافيلي والتي لا تدل بالضرورة على ذكائه ولا نجاحه كشخص بشكل عام (Wilson et al., 1996)، كما ارتبطت الميكافيلية بالسلوك غير الأخلاقي والشخصية غير المتوازنة عقلياً بسبب التوجّه نحو التحكم في الآخرين في سبيل تحقيق أهدافها مثل النجاح المالي (McHoskey et al., 1999).

#### **(ج) السيكوباتية (Psychopathic)**

أوضح (Levenson et al., 1995) بأن هناك جانباً من السيكوباتية: السيكوباتية الأولية المتمثلة في: الأنانية والقسوة وضعف العلاقات الشخصية وعدم التعاطف مع الآخرين، والسيكوباتية الثانوية والتي تعكس نمط الحياة والسلوكيات المعادية للمجتمع.

وقدتناولتها دراسة (Hodson et al., 2009) بأنها الشخصية المتراءعة في تعاملاتها والتي تقوم باستغلال الآخرين وتضرم مشاعر القسوة لهم وتم اعتبارها سبباً من أسباب للسلوكيات المعادية للمجتمع والإجرام. وُثُرِفَت السيكوباتية بنقص الرحمة والتعاطف تجاه الآخرين والتمرُّك الشديد حول الأنماط واضطراب المشاعر المصحوب بنمط حياة منحرفة اجتماعياً ومعاداة الآخرين والاندفاع والتهور في التعاملات (Miller et al., 2019).

## 2- سلوك الغش في مكان العمل (The Workplace Cheating behavior)

يعد سلوك الغش شكلاً من أشكال عدم الأمانة ووسيلة للاحتيال من أجل الحصول على المكافآت، ويجلب لصاحبته مخاوف اكتشافه وتوجيه العقاب عليه، كما يعتبر أيضاً شكلاً من أشكال السلوك المنحرف والذي يعد انتهاكاً للأعراف الاجتماعية المعروفة (Farnese et al., 2011).

كما يعرف سلوك الغش في مكان العمل بأنه سلوك غير مرغوب فيه داخل المنظمات يحدث نتيجة فرض المنظمات على الموظفين ضرورة تحقيق الأداء العالي؛ مما يدفع الموظفين إلى الغش من أجل حماية أنفسهم؛ كما يعد سلوك الغش فعل مناف للقواعد الأخلاقية ينتهك القواعد والمعايير المقبولة بشكل مخادع بقصد كسب منفعة ذاتية بشكل غير عادل (Mitchell et al., 2018).

ويعتبر سلوك الغش ضمن السلوكيات غير الأخلاقية لأنها تنتهك المعايير الأخلاقية ويسعى فيه الأفراد إلى تحقيق المصلحة الذاتية فقط دون مراعاة الآخرين، وهو ما يميز سلوك الغش عن السلوكيات غير الأخلاقية (Hillebrandt and Barchay, 2020).

## 3- العلاقة بين متغيري الدراسة وبناء الفرض:

تؤثر سمات الشخصية المظلمة -التي تشمل النرجسية والميكافيلية والسيكوباتية- بشكل كبير على السلوكيات غير الأخلاقية في بيئة العمل مثل: الغش والتلاعب والاستغلال، وتكشف النتائج أن الأفراد الذين يتمتعون بهذه السمات يميلون إلى استخدام أساليب ملتوية لتحقيق مصالحهم الشخصية؛ حيث يسعى النرجسيون إلى لفت الانتباه والتلاعب بالآخرين، بينما يوظف الميكافيليون الخداع لتحقيق مكاسبهم الخاصة، في حين يُظهر السيكوباتيون اندفاعاً وغياباً للضمير في قراراتهم (Jonason et al., 2012)، ويرجع السبب في ذلك إلى ما تميزت به الشخصية المظلمة من القسوة والتلاعب بالآخرين والاستغلال الاجتماعي (Roeser et al., 2016)؛ حيث كانت السيكوباتية أكثر انحرافاً في سلوك الغش (Nathanson et al., 2006)؛ كما

اتضح أن السيكوباتية والميكافيلية أكثر ميلاً للكذب وعدم الأمانة والخداع  
(Baughman et al., 2014).

وأختلفت دوافع انحراف الشخصية المظلمة في سلوك الغش؛ حيث سجلت السيكوباتية معدلات أعلى في سلوك الغش عندما كانت مخاطر العقوبة جسيمة عليها؛ بينما مالت الميكافيلية لسلوك الغش عندما كانت المخاطر التي تعرضت لها عالية وكلما استطاعت تحقيق المزيد من مصالحها الشخصية (استفادة الآنا)؛ بينما ارتبطت الترجسية بمستويات أعلى من خداع الذات على وجه الخصوص (Jones and Paulhus, 2017).

ووفقاً لنموذج اتخاذ القرار غير الأخلاقي الذي اعتمد على النظريات السلوكية ووصف كيف أثرت العوامل النفسية على النوايا غير الأخلاقية لارتكاب الغش والخداع؛ ارتبطت الشخصية المظلمة إيجابياً باتخاذ القرار غير الأخلاقي؛ فكان الترجسي يتصرف بشكل غير أخلاقي في سبيل مصلحته الشخصية، ومن أجل الإثبات لنفسه أنه قادر على ارتكاب الغش والخداع بنجاح؛ بينما حفز الميكافيلي الآخرين للتصرف بشكل غير أخلاقي وابتكر طرقاً لخداع الآخرين؛ في حين كان لدى السيكوباتيين المبررات لارتكاب الاحتيال وخداع الآخرين (Harrison et al., 2018).

وأكملت دراسة (Nicholls et al., 2020) على ارتباط الشخصية المظلمة بأبعادها الثلاثة (السيكوباتية والميكافيلية والترجسية) إيجابياً بسلوك الغش في مكان العمل، وكانت الترجسية على وجه الخصوص متبايناً إيجابي قوي لسلوك الغش.

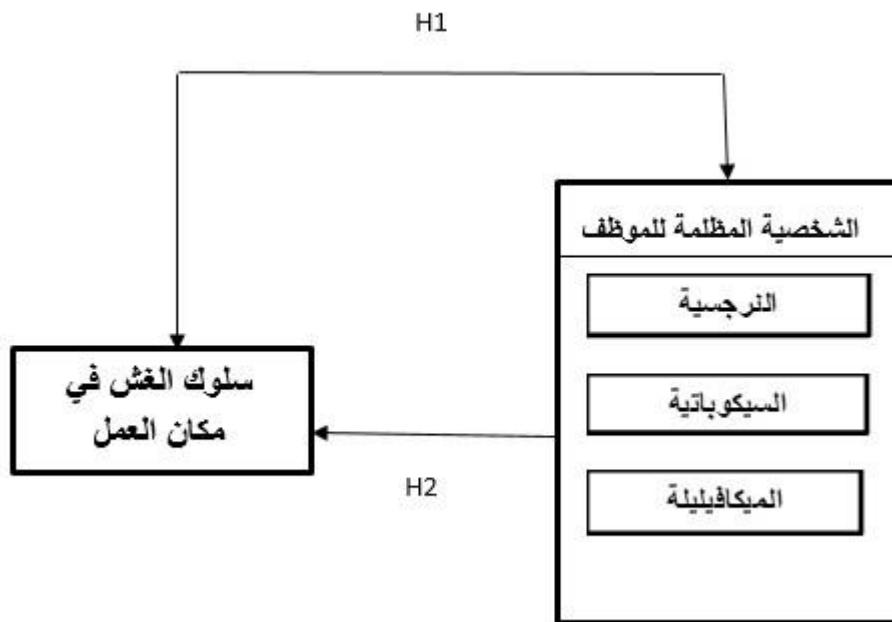
كما تظهر الشخصية المظلمة للموظف أقل التزاماً تجاه المنظمة من خلال التركيز على المصلحة الشخصية بدلاً من مصلحة المنظمة إلى الحد الذي يصبحون فيه على استعداد للمغادرة عندما تكون مصالحهم محبطه أو لا يمكن للمنظمة تعزيزها، كما يظهرون قلة اهتمامهم بنجاح المنظمة على المدى الطويل (Cesinger et al., 2023).

وبناء على مasic يمكن صياغة فروض البحث كما يلي :

**الفرض الاول:** يوجد ارتباط معنوي بين أبعاد الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل.

**الفرض الثاني:** يوجد تأثير معنوي إيجابي لأبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل.

وفي ضوء ما تم عرضه من دراسات سابقة تم اقتراح نموذج للعلاقة بين متغيرات البحث موضح بالشكل التالي رقم (1) :



شكل رقم (1)  
النموذج المقترن للعلاقة بين متغيرات البحث

-المصدر: من إعداد الباحثين اعتماداً على الدراسات السابقة.

**ثانياً: مشكلة وتساؤلات البحث:**  
استكمالاً لما أسفرت عنه الدراسات السابقة، ولتحديد المشكلة قام الباحثون بإجراء دراسة استطلاعية، وذلك من خلال القيام بعده من المقابلات الشخصية مع بعض العاملين بهيئة جمارك دمياط وبوسعيد (44 موظف وموظفة)، وشمل إطار المقابلة

مناقشة المتغيرات محل البحث لاستطلاع آرائهم بشأنها، بهدف التعرف على مدى انتشار سلوك الغش في بيئة العمل وهل يرجع ذلك إلى شخصية الموظف المظلمة؟ وتمت الدراسة الاستطلاعية في الفترة من 14/6/2024 – 22/6/2024م، ودارت المقابلات حول النقاط التالية:

## **أ- الشخصية المظلمة للموظف:**

1. في رأيك هل تشعر بأن زميلك في العمل يحب نفسه أكثر من اللازم؟ وكيف ذلك؟

٢. كيف يسعى زميلك إلى لفت الأنظار إليه باستمرار؟

3. كيف تشعر أن زميلاً يسعى للتأثير لنفسه من الآخرين؟

4. هل يستخدم زميلك أي أسلوب أو طريقة في سبيل تحقيق

٤. هل يستخدم زميلك أي أسلوب أو طريقة في سبيل تحقيق ما يريده؟

## **بـ- سلوك الغش في مكان العمل:**

١. كيف يتظاهر زميلك بالعمل من أجل تحسين صورته أمام المدير؟

- ## 2. هل يفتعل زماليك انجاز أنشطة وهمية في العمل؟

3. كيف يتصرف زميلك بشكل مخادع من أجل تحقيق مصلحته الشخصية

على حساب العمل؟

وقد كشفت تلك المقابلات عما يلي:

- يرى الكثير من الموظفين الذين تم مقابلتهم أن بعض زملاء العمل يحرضون دائمًا على منفعتهم الشخصية دون اعتبار الآخرين.
  - اتفق بعض الموظفين الذين تم مقابلتهم أن بعض زملاء يحبون استعراض انجازاتهم ولفت الأنظار إليهم.
  - أشار أغليبية الموظفين الذين تم مقابلتهم أن الزملاء يتتسابقون في التظاهر بالعمل من أجل كسب ود المدير.
  - كما ذكر معظم الموظفين الذين تم مقابلتهم أن الزملاء يفتغلون بمهام وأنشطة في سبيل التأكيد أنهم يعملون ولتحسين صورتهم أمام المدير والفوز برضائه.

وبناءً على نتائج الدراسة الاستطلاعية ومراجعة الدراسات السابقة يمكن توضيح مشكلة الدراسة الحالية في انتشار سلوك الغش في مكان العمل، وقد يرجع هذا السلوك إلى زيادة الجانب المظلم للموظف، ودعت النتائج

**السابقة الباحثون إلى طرح التساؤلات البحثية الآتية:**

1. ما العلاقة بين أبعاد الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل؟
2. ما درجة تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل؟

**ثالثاً: أهداف البحث:**

انطلاقاً من عرض الباحثين لمشكلة وتساؤلات البحث فإنه يمكن عرض أهداف البحث كما يلى:

- 1- بيان طبيعة العلاقة بين أبعاد الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل.
- 2- تحديد التأثير المباشر لأبعاد الشخصية المظلمة للموظف (النرجسية، السيكوباتية، الميكافيلية) على سلوك الغش في مكان العمل.

**رابعاً: أهمية البحث:**

تم تقسيم أهمية البحث إلى جانبين هما:

**أ- الأهمية النظرية:**

- تساهم هذه الدراسة في الكشف عن دور الشخصية المظلمة للموظف بأبعادها في بيئة العمل بما يبرز أثر الجانب المظلم على ردود أفعال الموظف وسلوكياته.

- تساعد هذه الدراسة في فتح آفاق جديدة لدى الباحثين لتناول سلوك الغش في مكان العمل، حيث ندرت الدراسات العربية التي تناولته -على حد علم الباحثين.

**ب- الأهمية التطبيقية:**

- تتمثل أهمية هذه الدراسة في التطبيق على هيئة جمارك دمياط وبور سعيد والتي يشتمل دورها على تحصيل الرسوم والضرائب والرقابة على حركة البضائع الواردة والصادرة إلى البلاد؛ مما يتطلب نزاهة المديرين والممارسات الأخلاقية في بيئة العمل والتزام الموظفين في سلوكياتهم وأدائهم.
- توعية الموظفين بالجانب المظلم الذي قد يكون عليه والتعریف بالشخصية المظلمة التي قد تؤثر على سلوكيات الموظف وتنعكس على أدائه في العمل.

#### **خامساً: طريقة البحث:**

##### **أ- منهج البحث :**

استناداً إلى دراسة (Saunders et al., 2023) اعتمد الباحثون على المنهج الاستباطي الذي يبدأ من النظرية أو الفرضية العامة وينتقل منها إلى اختبارها على البيانات مع شرح وتفسير العلاقات بين المتغيرات، ويعتمد على البيانات الكمية القابلة لقياس، ويشترط منهجهية منظمة واستخدام مفاهيم واضحة مع استقلالية الباحث و اختيار عينة كافية لتعزيز النتائج.

##### **ب- أنواع البيانات ومصادر الحصول عليها:**

اعتمد الباحثون على نوعين من البيانات هما:

- 1- بيانات أولية: وتم الحصول عليها من خلال الدراسة الاستطلاعية التي سبق الإشارة إليها، وكذلك أسلوب الاستقصاء لتجمیع بيانات الدراسة من العاملين هيئة جمارك دمياط وبور سعيد الذكور والإإناث.
- 2- بيانات ثانوية: وتم الحصول عليها من خلال اطلاع الباحثون على المراجع العربية والأجنبية من الكتب والدوريات والبحوث والرسائل العلمية المرتبطة بكل من الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل، وكذلك الإطلاع على السجلات والدوريات والإحصائيات الخاصة بالقطاع محل البحث.

##### **ج- مجتمع وعينة البحث:**

## 1- مجتمع البحث:

يتمثل مجتمع البحث في جميع العاملين بهيئة جمارك دمياط وبورسعيد والبالغ عددهم (1930) موظف وموظفة موزعين كما هو موضح في الجدول رقم (1):

جدول رقم (1)

إحصائية بأعداد الموظفين بهيئة جمارك دمياط وبورسعيد لعام 2023 – 2024

النسبة	عدد الموظفين	الهيئة
%96	565	جمارك دمياط
%71	1365	جمارك بورسعيد
%100	1930	الإجمالي العام

المصدر: إعداد الباحثين بالاعتماد على بيانات هيئة جمارك دمياط وبورسعيد

## 2- عينة البحث:

تم الاعتماد على العينة العشوائية الطبقية، حيث تستخدم العينة العشوائية الطبقية عندما يكون المجتمع غير متجانس من حيث الغرض أو الصفة التي تتناولها الدراسة، وتم تحديد حجم عينة الدراسة باستخدام برنامج Sample size calculator بنسبة خطاً قدرها 5%， وهي النسبة المتعارف عليها في البحث الاجتماعي، وبلغ حجم العينة 322 مفردة، ولضمان تحقيق نسبة استجابة مرتفعة قام الباحثون بتوزيع 350 استماراة على العاملين بهيئة جمارك دمياط وبورسعيد، وتم استرداد 322 استماراة صالحة للتحليل، ويوضح الجدول رقم (2) توزيع مجتمع وعينة البحث ونسبة الاستجابة:

جدول رقم (2)

توزيع مجتمع وعينة الدراسة ونسبة الاستجابة

نسبة الاستجابة	عدد الاستمارات الصحيحة	حجم العينة	المجتمع	الهيئة
%96	120	125	565	دمياط
%89	202	225	1365	بورسعيد
-	322	350	1930	الإجمالي العام

-المصدر: إعداد الباحثين بالاعتماد على بيانات هيئة جمارك دمياط وبور سعيد

#### د – أداة البحث وقياس المتغيرات:

اعتمد الباحثون في تجميع بيانات الدراسة الميدانية من مصادرها الأولية على قائمة استبيان تم إعدادها خصيصاً لهذا الغرض، وتم الإجابة عنها بمعرفة المستقصي منه وبنفسه، بحيث تشمل مجموعة من الأسئلة لقياس متغيرات الدراسة وتعتمد على مقياس ليكرت الخماسي والتي تقع في مستويات تتراوح بين دائماً (5) إلى مطلقاً (1)، وتم قياس المتغيرات على النحو الآتي:

جدول رقم (3)  
مقاييس متغيرات البحث

المتغير	أبعاد المتغير	العبارات	مصدر المقياس
الشخصية المظلمة للموظف <b>Employee Dark Personality</b>	الترجسية	9	Jones and Paulhus, 2014
	الميكافيلية	9	
	السيكوباتية	9	
سلوك الغش في مكان العمل <b>Workplace Cheating Behavior</b>	-	7	Mitchell et al., 2018

-المصدر: إعداد الباحثين بالاعتماد على الدراسات السابقة

#### ـ اختبار الصدق والثبات

قام الباحثون باختبار الصدق من خلال (التحليل العاملی التوكیدی وصدق البناء) واختبار الثبات من خلال (معامل ألف كرونباخ)، وذلك على النحو التالي:

##### أ. اختبار الصدق :Validity

اعتمد الباحثون في إجراء اختبار الصدق على كل من التحليل العاملی التوكیدی وصدق البناء (الاتساق الداخلي) وذلك كما يلي:

##### 1. التحليل العاملی التوكیدی Confirmatory Factor Analysis

للتأكد من أن عبارات المقياس تقيس ما أعدت لقياسه (Byrne, 2010) قام الباحثون بإجراء التحليل العاملی التوکیدی لكل مقياس من مقاييس متغيرات الدراسة باستخدام برنامج Amos Version 25 كما يلي:

**أ) التحليل العاملی التوکیدی للمتغير المستقل "الشخصية المظلمة للموظف":**

أظهرت نتائج التحليل الإحصائي كما هو موضح بالجدول رقم (4) أن جميع المعاملات المعيارية للعبارات معنوية، ووفقاً لدراسة (Hair et al., 2010) تكون قيم المعاملات المعيارية مقبولة عندما تكون القيم مساوية أو أكبر من 0.5، وأظهرت نتائج التحليل أن مؤشر جودة المطابقة (Goodness Of Fit Index - GFI) (ترواح قيمته بين الصفر والواحد وكلما اقترب من الواحد الصحيح كان النموذج معنوياً) وبلغت قيمته 0.726، كما اتضح أن مؤشر المطابقة المقارن Comparative Fit Index (CFI) (ترواح قيمته بين الصفر والواحد وكلما اقترب من الواحد الصحيح كان النموذج معنوياً)، وبلغت قيمته 0.941، وبلغت قيمة الجذر التربيعي لمتوسط مربعات الباقي (RMSEA) 0.079. ، وهو ما يدل على معنوية المقياس وأن العبارات تقيس ما أعدت من أجله.

جدول رقم (4)

المعاملات المعيارية للتخليل العاملی التوکیدی لمتغير الشخصية المظلمة للموظف

البعد	العبارات	العامل الأول	العامل الثاني	العامل الثالث
النرجسية	1. يرى زميلاً أنه قائد بالفطرة	* *.73		
	2. يحب زميلاً أن يكون محور إهتمام الآخرين	* *.77		
	3. يشعر زميلاً أنه شخص مميز	* *.92		
	4. يرى زميلاً أن غيابه عن الأنشطة الجماعية يجعلها بلا قيمة	* *.93		
	5. يحب زميلاً أن يخبره الجميع بأنه مميز دائمًا	* *.65		
	6. يحب زميلاً التعرف على الأشخاص المهمين لمصلحته	* *.78		
	7. يشعر زميلاً بالسعادة البالغة عندما يتقي عليه الآخرون	* *.62		
	8. يصر زميلاً على الحصول على قدر كبير من الاحترام	* *.69		

		* *.83	9. يرى زميلي أنه من الأشخاص المشهورين	
	* *.93		1. لا يفشي زميلاً أسراره لآخرين	الميكافيلية
	* *.89		2. يحب زميلاً التلاعب بالآخرين بمهارة للوصول لأهدافه أستمتع بالعمل مع مدير	

#### تابع جدول رقم (4)

#### المعاملات المعيارية للتحليل العاطلي التوكيدى لمتغير الشخصية المظلمة للموظف

العامل الثالث	العامل الثاني	العامل الأول	العبارات	الأبعاد
	* *.80		3. يسعى زميلاً لكسب الأشخاص ذوي النفوذ لصالحه مهما تطلب الأمر	الميكافيلية
	* *.80		4. يتتجنب زميلاً الصراع المباشر مع أشخاص قد يستفيد منهم مستقبلاً	
	* *.78		5. يحتفظ زميلاً بالمعلومات التي يمكن أن يستخدمها ضد الآخرين مستقبلاً	
	* *.66		6. ينتظر زميلاً الوقت الذي يراه مناسباً للرد على الآخرين	
	* *.69		7. يخفي زميلاً العديد من الأمور حفاظاً على سمعته	
	* *.81		8. يحرص زميلاً على مصالحه الشخصية عند إعداد الخطط	
	* *.79		9. يرى زميلاً أن معظم الناس يمكن التلاعب بهم	
* *.74			1. يحب زميلاً الانتقام من لهم سلطة عليه	السيكوباتية
* *.74			2. يميل زميلاً إلى الدخول في المواقف الخطيرة	
* *.94			3. يرى زميلاً أن الانتقام يجب أن يكون سريعاً وموجعاً	
* *.96			4. غالباً ما يكون زميلاً خارج نطاق السيطرة	
* *.83			5. يتصرف زميلاً بدھاء وخشبة مع الآخرين	
* *.81			6. الأشخاص الذين يخطئون في حق زميلاً يندمون حتماً على ذلك	
* *.85			7. يتورط زميلاً في مشاكل قانونية	
* *.69			8. يغضب زميلاً إذا تم رفض مطالبه الخاصة والشخصية	

**.66			9. يفعل زميلي أي شيء للحصول على ما يريد
-------	--	--	---

المصدر: من إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي \*\*معنوية عند مستوى .01

ب) التحليل العاملی التوكیدي لمتغير التابع "سلوك الغش في مكان العمل": أظهرت نتائج التحليل الإحصائي كما هو موضح بالجدول رقم (5) أن جميع المعاملات المعيارية للعبارات معنوية، كما أظهرت نتائج التحليل أن مؤشر جودة المطابقة (Goodness Of Fit Index (GFI) تتراوح قيمته بين الصفر والواحد وكلما اقترب من الواحد الصحيح كان النموذج معنويّاً بلغت قيمته 0.961 ، كما اتضح أن مؤشر المطابقة المقارن (Comparative Fit Index (CFI) تتراوح قيمته بين الصفر والواحد وكلما اقترب من الواحد الصحيح كان النموذج معنويّاً، وبلغت قيمته 0.993 ، وبلغت قيمة الجذر التربيعي لمتوسط مربعات الباقي (RMSEA) 0.74 ، وهو ما يدل على معنوية المقاييس وأن العبارات تقيس ما أعدت من أجله.

جدول رقم (5)

المعاملات المعيارية للتحليل العاملی التوكیدي لمتغير سلوك الغش في مكان العمل

العامل الأول	العبارات	المتغير
**.66	1. يقدم زميلاً في العمل تقارير مبالغ فيها عن أداء عمله لتضخيم إنجازاته	
**.78	2. يتظاهر بعض زملائي بالإنشغال في العمل على عكس الحقيقة	
**.78	3. يتظاهر زملائي بالإجتهد والبالغة في العمل لكي يحسنوا من صورتهم أمام الآخرين	سلوك الغش في
**.66	4. يتظاهر زملائي بأنهم يعملون كل الوقت	مكان العمل
**.95	5. عندما يتأخّر أحد الزملاء عن العمل يتم إخفاء ذلك	

**.73	6. يختلف زملائي أذار ومبررات عدم إنجاز العمل المطلوب منهم	
**.64	7. يكذب زملائي بشأن سبب غيابهم عن العمل	

المصدر: من إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي \*\*معنوية عند مستوى .01.

## 2. صدق التقارب :Convergent Validity

يختبر صدق التقارب قوة العلاقة بين عبارات المقياس والبعد الذي تنتهي إليه، ويطلب توافر معاملات ارتباط عالية بين عناصر المقياس، وقد اعتمد الباحثون في اختبار صدق التقارب على نوعين من الإحصاءات؛ حيث تم الاعتماد على حساب معامل ارتباط بيرسون Pearson Correlation بين العبارات المعبرة عن كل بعد من أبعاد القائمة وبين ذلك البعض، وكذلك مع المتغير ككل مع اعتبار ذلك المقياس مقبولاً إذا كانت إذا كانت قيم تلك المعاملات (.4) أو أكثر (Hair et al., 2010)، ثم حساب قيمة متوسط التباين المستخرج (AVE) حيث يعتبر الاستقصاء صالحًا إذا كانت قيمة (AVE) أكبر من (.5) لكل بعد من أبعاده (Hair et al., 2010)، ويمكن عرض نتائج الصدق البنائي للاستقصاء فيما يلي:

### أ) المتغير المستقل (الشخصية المظلمة للموظف):

تبين نتائج اختبار صدق التقارب لعبارات قائمة الاستقصاء الخاصة بقياس المتغير المستقل (الشخصية المظلمة للموظف)، أن قيم معاملات الارتباط بين كل عبارة وبين البعض الخاص بها وأيضاً بين المتغير الممثل لها ككل، قيماً ذات مستوى مقبول، كما أن قيمة متوسط التباين المستخرج (AVE) بعد الميكافيلية كانت 0.586 ولبعد الترجسية كانت 0.569 ولبعد السيكوباتية كانت 0.626 وهي قيم تتجاوز الحد الأدنى المقبول، مما يؤكّد على صدق القائمة المستخدمة في قياس المتغير المستقل للدراسة الميدانية، وذلك كما يتضح من الجدول رقم (6):

جدول رقم (6)

نتائج اختبار صدق التقارب للشخصية المظلمة للموظف

معامل ارتباط بيرسون مع	
------------------------	--

متغير الشخصية المظلمة للموظف	بعد السيكوباتية	بعد النرجسية	بعد الميكافيلية	العبارات	م
* *.472			** .714	يرى زميلي أنه قائد بالقطرة	1
* *.543			** .736	يحب زميلي أن يكون محور إهتمام الآخرين	2

تابع جدول رقم (6)  
نتائج اختبار صدق التقارب للشخصية المظلمة للموظف

متغير الشخصية المظلمة للموظف	بعد السيكوباتية	بعد الميكافيلية	بعد النرجسية	العبارات	م
* *.571			** .797	يشعر زميلي أنه شخص مميز	3
** .546			** .842	يرى زميلي أن غيابه عن الأنشطة الجماعية يجعلها بلا قيمة	4
** .588			** .669	يحب زميلي أن يخبره الجميع بأنه مميز دائماً	5
** .519			** .864	يحب زميلي التعرف على الأشخاص المهمين لمصلحته	6
** .521			** .748	يشعر زميلي بالسعادة البالغة عندما يثني عليه الآخرون	7
** .453			** .705	يصر زميلي على الحصول على قدر كبير من الاحترام	8
** .40			** .646	يرى زميلي أنه من الأشخاص المشهورين	9
** .717		** .856		لا يفشي زميلي أسراره لآخرين	10
** .704		** .805		يحب زميلي التلاعب بالآخرين بمهارة للوصول لأهدافه أستمتع بالعمل مع مدير	11

* *.690		* *.732		يسعي زميلي لكسب الأشخاص ذوي النفوذ لصالحه مهما تطلب الأمر	12
* *.683		* *.844		يتجنب زميلي الصراع المباشر مع أشخاص قد يستفيد منهم مستقبلاً	13
* *.708		* *.850		يحتفظ زميلي بالمعلومات التي يمكن أن يستخدمها ضد الآخرين مستقبلاً	14

**نتائج اختبار صدق التقارب للشخصية المظلمة للموظف**  
**تابع جدول رقم (6)**

م	العبارات	معامل ارتباط بيرسون مع			
		متغير الشخصية المظلمة للموظف	بعد السيكوباتية	بعد الميكافيلية	بعد النرجسية
15	ينتظر زميلي الوقت الذي يراه مناسباً للرد على الآخرين	* *.617		* *.725	
16	يخفي زميلي العديد من الأمور حفاظاً على سمعته	* *.585		* *.742	
17	يحرص زميلي على مصالحه الشخصية عند إعداد الخطط	* *.648		* *.756	
18	يرى زميلي أن معظم الناس يمكن التلاعب بهم	* *.671		* *.761	
19	يحب زميلي الانتقام ممن لهم سلطة عليه	* *.582	* *.717		
20	يميل زميلي إلى الدخول في المواقف الخطيرة	* *.561	* *.716		
21	يرى زميلي أن الانتقام يجب أن يكون سريعاً وموجاً	* *.656	* *.886		
22	غالباً ما يكون زميلي خارج نطاق السيطرة	* *.691	* *.882		
24	الأشخاص الذين يخطئون في حق زميلي يندمون حتماً على ذلك	* *.550	* *.728		
25	يتورط زميلي في مشاكل قانونية	* *.439	* *.765		
26	يغضب زميلي إذا تم رفض مطالبه الخاصة والشخصية	* *.455	* *.794		
27	يفعل زميلي أي شيء للحصول على ما	* *.448	* *.745		

				يريد	
	.626	0.586	0.569	متوسط التباين المستخرج (AVE)	

-المصدر: من إعداد الباحثين في ضوء نتائج التحليل الإحصائي \*\* معنوي عند .01

#### ب) المتغير التابع (سلوك الغش في مكان العمل):

أوضحت نتائج اختبار صدق التقارب لعبارات قائمة الاستقصاء الخاصة بقياس المتغير التابع (سلوك الغش في مكان العمل) أن قيم معاملات الارتباط بين كل عبارة وبين البعد الخاص بها وأيضاً بين المتغير الممثل لها ككل، فيما ذات مستوى مقبول، كما أن قيمة متوسط التباين المستخرج (AVE) للغش السلوك 0.581، وهم قيم تتجاوز الحد الأدنى المقبول مما يؤكّد على صدق القائمة المستخدمة في قياس المتغير التابع للدراسة الميدانية، وذلك كما يتضح من الجدول رقم (7) التالي:

جدول رقم (7)

نتائج اختبار صدق التقارب لسلوك العش في مكان العمل

متغير سلوك الغش في مكان العمل	العبارات	m
* *.634	يقدم زميلاً في العمل تقارير مبالغ فيها عن أداء عمله لتضخيم إنجازاته	1
* *.712	يتظاهر بعض زملائي بالإنشغال في العمل على عكس الحقيقة	2
* *.774	يتظاهر زمالي بالإجتهاد والمبالغة في العمل لكي يحسّنوا من صورتهم أمام الآخرين	3
* *.685	يتظاهر زمالي بأنهم يعملون كل الوقت	4
* *.858	عندما يتأخّر أحد الزملاء عن العمل يتم إخفاء ذلك	5
* *.699	يختلق زمالي أذعار ومبررات عدم إنجاز العمل المطلوب منهم	6
* *.661	يكذب زمالي بشأن سبب غيابهم عن العمل	7
* *.581	متوسط التباين المستخرج (AVE)	

- المصدر: من إعداد الباحثين في ضوء نتائج التحليل الإحصائي \*\* معنوي عند .01

#### ب. صدق التمايز :Discriminant Validity

اعتمد الباحثون على اختبار صدق التمايز للكشف عن مدى الاختلاف بين الأبعاد المكونة للاستقصاء بحيث يعبر كل بعد عن معنى مستقل عن الأبعاد الأخرى، و تم الاعتماد على مقارنة قيمة الجذر التربيعي لمتوسط التباين المستخرج (AVE) بمعاملات ارتباط العوامل مع بعضها البعض، مع اعتبار المقياس مقبولاً إذا تجاوزت قيم الجذر التربيعي جميع معاملات الارتباط بين المتغير والمتغيرات الأخرى في النموذج.

ويوضح الجدول رقم (8) نتائج اختبار الصدق التمايز للاستقصاء؛ حيث يتضح أن مصفوفة الارتباط بين أبعاد الاستقصاء تدل على أن معاملات الارتباط معنوية عند مستوى ثقة أكبر من (95%) وبالنظر إلى قيم الجذر التربيعي لمتوسط التباين المستخرج يتضح أن جميعها أكبر من جميع معاملات الارتباط بين المتغير والمتغيرات الأخرى في النموذج؛ الأمر الذي يؤكّد على جودة صدق التمايز للاستقصاء المستخدم في الدراسة.

جدول رقم (8)  
نتائج اختبار صدق التمايز لأداة الدراسة

الغش	السيكوباتية	النرجسية	الميكافيلية	
			<b>0.765</b>	الميكافيلية
		<b>0.754</b>	0.290*	النرجسية
	<b>0.791</b>	0.131	0.511***	السيكوباتية
<b>0.887</b>	0.311*	**0.221	0.371**	الغش

المصدر: إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي \* معنوية عند 0.01

#### ت. إختبار الثبات :Reliability

لاختبار ثبات قائمة الاستقصاء تم الاعتماد على معامل ألفا لكرونباخ، ووفقاً للجدول رقم (9) يتضح أن جميع قيم معامل ألفا تتجاوز القيمة (0.6) والتي تمثل الحد الأدنى لاعتبار قائمة الاستقصاء مقبولة الثبات (Hair et al., 2010) حيث تتراوح قيم معاملات ألفا ما بين (**0.754** و **0.887**)، وتشير تلك النتائج إلى تتمتع قائمة الاستقصاء بدرجة عالية من الثبات.

جدول رقم (9)  
نتائج اختبار الثبات لمتغيرات الدراسة

معامل الفا كرونباخ	عدد العبارات	البعد
.944	9	الميكافيلية
.931	9	الترجسية
.943	9	السيكوباتية
<b>.937</b>	<b>27</b>	<b>الشخصية المظلمة للموظف</b>
<b>.901</b>	<b>7</b>	<b>سلوك الغش في مكان العمل</b>

--المصدر: إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي

ومن الجدول رقم (9) يتضح أن جميع قيم معامل ألفا تتجاوز القيمة (0.6) والتي تمثل الحد الأدنى لاعتبار قائمة الاستقصاء مقبولة الثبات (Hair et al., 2010) حيث تتراوح قيم معاملات ألفا ما بين (0.754، 0.887)، وتشير تلك النتائج إلى تتمتع قائمة الاستقصاء بدرجة عالية من الثبات.

#### و- الأساليب الإحصائية المستخدمة:

اعتمد الباحثون على تحليل الارتباط وتحليل الانحدار المتعدد باستخدام برنامج . AMOS V.25

#### سادساً : نتائج البحث:

##### أ- التحليل الإحصائي الوصفي لمتغيرات الدراسة:

قام الباحثون بإجراء تحليل وصفي للبيانات باستخدام البرنامج الإحصائي SPSS Version 25) للتعرف على طبيعة البيانات وقيم المتوسطات والانحراف المعياري لمتغيرات البحث، ويوضح الجدول رقم (10) نتائج التحليل الإحصائي الوصفي لمتغيرات البحث على أساس قيم المتوسطات الحسابية والانحرافات المعيارية.

جدول رقم (10)

نتائج التحليل الإحصائي الوصفي لمتغيرات الدراسة بالوسط الحسابي والانحرافات المعيارية

الإحصاءات الوصفية		المتغيرات وأبعادها
الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	

0.70	3.66	الميكافيلية
0.68	3.99	النرجسية
0.81	3.76	السيكوباتية
<b>0.77</b>	<b>3.84</b>	الشخصية المظلمة للموظف
<b>0.71</b>	<b>3.95</b>	سلوك الغش في مكان العمل

-المصدر: من إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الوصفي

ومن الجدول رقم (10) يتضح ما يأتي:

1. الشخصية المظلمة للموظف: بلغ الوسط الحسابي للشخصية المظلمة للموظف

(3.84) وهو أعلى من المتوسط (3) بانحراف معياري مقداره (0.77)، وفيما

يتعلق بأبعاد الشخصية المظلمة للموظف كان ترتيبها وفقاً للوسط الحسابي

النرجسية يليها السيكوباتية ثم الميكافيلية بالقيم (3.99)، (3.76)، (3.66)

على التوالي حيث كان أكبرها النرجسية وأقلها الميكافيلية.

2. سلوك الغش في مكان العمل: بلغ الوسط الحسابي لسلوك الغش في مكان العمل

(3.95) وهو أعلى من المتوسط (3)، بانحراف معياري مقداره (0.71).

ومما سبق يتضح ارتفاع مستوى سلوك الغش في مكان العمل، كما يتضح ارتفاع

سمات الشخصية المظلمة للموظف لدى مفردات عينة البحث بدرجة فوق

المتوسط.

بـ- تحليل علاقة الارتباط بين متغيرات البحث:

لاختبار الفرض الأول "يوجد ارتباط معنوي بين كل من أبعاد الشخصية

المظلمة للموظف، وسلوك الغش في مكان العمل لدى العاملين بهيئة جمارك دمياط

وبورسعيد"، تم استخدام معامل ارتباط بيرسون لتحديد قوة ونوع العلاقة بين

متغيرات البحث كما هو موضح بالجدول رقم (11):

جدول رقم (11)

معاملات الارتباط بين متغيرات الدراسة

الغش	السيكوباتية	الترجسية	الميكافيلية	
			(1)	الميكافيلية
		(1)	**.497	الترجسية
	(1)	**.606	**.530	السيكوباتية
(1)	**.0.596	**.548	**.514	الغش

المصدر: إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي \*\* معنوية عند 0.01 ن=322 ويتبين من جدول رقم (11) وجود علاقة ارتباط معنوية موجبة بين أبعاد المتغير المستقل والمتغير التابع؛ حيث يوجد ارتباط معنوي إيجابي متوسط بلغ (0.596، 0.548، 0.514) على الترتيب، وبالتالي تم قبول الفرض الأول "يوجد ارتباط معنوي بين أبعاد الشخصية المظلمة للموظف وبين سلوك الغش في مكان العمل".

ج- تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل: ولمعرفة تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل، قام الباحثون بصياغة الفرض الثاني من فروض البحث "يوجد تأثير معنوي إيجابي لأبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل". وقد قام الباحثون باستخدام البرنامج الإحصائي (Amos version 25)، ولمعرفة مستوى معنوية العلاقات المباشرة بين متغيرات النموذج تم استخدام طريقة الأرجحية العظمى (Likelihood Maximum)، ويتبين في الجدول رقم (12) مؤشرات معنوية نموذج تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل.

جدول رقم (12)

مؤشرات معنوية نموذج تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل

المؤشر	القيمة المعيارية	القيمة المحسوبة
معنوية كا <sup>2</sup> (P.Value)	0.05>	0.000

صفر	$0.06 <$	الجذر التربيعي لمتوسط البوافي (RMR)
1	$0.95 <$	مؤشر المطابقة المقارن (CFI)
0.079	$0.08 >$	جذر متوسط مربع خطأ التقرير (RMSEA)

- المصدر: إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الاحصائي

ويتبين من الجدول رقم (12) قوة معنوية النموذج حيث بلغت قيمة الجذر التربيعي لمتوسط البوافي (RMR) 0.000 كما أن قيمة مؤشر جودة المطابقة المقارن (CFI) بلغ 1.000، وبلغت قيمة جذر متوسط مربع خطأ التقرير (RMSEA) 0.079 وهو أقل من 0.08 وبالتالي فإن التوافق مقبولاً (MacCallum et al., 1996).

وقد تم اختبار هذا الفرض لمعرفة مستوى معنوية تأثير المتغير المستقل والمتغير التابع من خلال الفرض الثاني التالي:

**تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف بشكل معنوي إيجابي على سلوك الغش في مكان العمل.**

أظهر التحليل الإحصائي نتائج تحليل الانحدار المتعدد كما هو موضح في الجدول رقم (13) التالي:

مستوى المعنوية	T	معدل الانحدار Beta	تأثر أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل	
			جدول رقم (13)	التأثير المباشر
.000	4.285	**0.22	الميكافيلية	← سلوك الغش
.000	4.326	**0.23	النرجسية	← سلوك الغش
.000	6.087	**0.34	السيكوباتية	← سلوك الغش
$.44 = R^2$		$.66 = R$	$** 0.000 = \text{Sig}$	$84.050 = F$

- المصدر : إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الاحصائي  
\* معنوي عند .01

ويتبين من الجدول رقم (13) ما يلي:

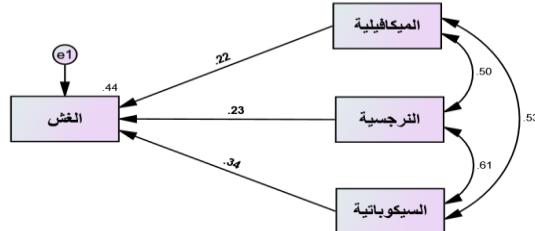
1. بلغت قيمة F للنموذج (84.050) وهى معنوية عند مستوى 0.000 مما

يثبت معنوية نموذج الانحدار ككل عند مستوى معنوية (.01).

2. يوجد تأثير إيجابي معنوي لأبعاد الشخصية المظلمة للموظف المتمثلة في الميكافيلية، والترجسية، والسيكوباتية على سلوك الغش في مكان العمل عند مستوى معنوية (0.01)، وتبين من معاملات الانحدار أن السيكوباتية لها التأثير الأكبر على الغش (معامل الانحدار = 0.34) يليها الترجسية (معامل الانحدار = 0.23) وأخيراً الميكافيلية (معامل الانحدار = 0.22).

3. يتضح من قيمة معامل التحديد ( $R^2 = .44$ ) أن أبعاد الشخصية المظلمة للموظف (الميكافيلية، الترجسية، السيكوباتية) تفسر التغيير في المتغير التابع سلوك الغش في مكان العمل بنسبة (44%) وأن النسبة المتبقية (56%) ترجع إلى عوامل أخرى لم يشملها النموذج.

ويمكن عرض نتائج التحليل الإحصائي الخاصة بتأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل في الشكل رقم (2):



شكل رقم (2)

تأثير أبعاد الشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل

-المصدر : إعداد الباحثين اعتماداً على نتائج التحليل الإحصائي

ومما سبق يتضح صحة الفرض الثاني.

**سابعاً: مناقشة النتائج:**

كشفت نتائج البحث عن وجود ارتباط معنوي بين كل من أبعاد الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل؛ حيث اتضح وجود ارتباط معنوي إيجابي قوي بين كل من السيكوباتية والميكافيلية والترجسية وبين سلوك الغش في مكان العمل، وتتفق هذه النتيجة مع دراسة (Harrison et al., 2018) التي توصلت إلى الدور المهم للشخصية المظلمة في تفسير السلوك غير الأخلاقي في بيئة العمل بما في ذلك الغش وأن الأفراد الذين يمتلكون مستويات عالية من هذه السمات يكونون أكثر ميلاً للانخراط في سلوكيات غير أخلاقية بسبب انخفاض مستوى الضمير الأخلاقي وزيادة الميول الترجسية والانتهازية، وكذلك دراسة (Nicholls et al., 2020) ودراسة (Sevnarayan and Maphoto, 2024) اللتان توصلتا إلى وجود إرتباط للشخصية المظلمة بسلوكيات الغش في مكان العمل وإعتبرت الشخصية المظلمة متباً قوي للغش.

وأظهرت نتيجة البحث وجود تأثير معنوي إيجابي لكل من الترجسية والميكافيلية والسيكوباتية على سلوك الغش في مكان العمل، وتتفق هذه النتيجة جزئياً مع نتائج دراسة (Jones and Paulhus, 2017) التي توصلت إلى وجود ارتباط معنوي إيجابي بين كل سمة من سمات "الثالوث المظلم" والسلوك غير الأخلاقي وهو مفهوم أوسع يشمل جميع الأفعال التي تتعارض مع القيم والمعايير الأخلاقية في المجتمع أو بيئة العمل ويعتبر الغش هو جزء من هذا السلوك غير الأخلاقي والذي يركز على انتهاك القواعد لتحقيق ميزة غير عادلة.

### ثامناً: توصيات البحث:

أظهرت نتائج البحث وجود تأثير معنوي إيجابي للشخصية المظلمة للموظف على سلوك الغش في مكان العمل، ومن ثم كان لزاماً على المسؤولين الحد من الشخصية المظلمة للموظف التي تؤدي إلى سلوك الغش في مكان العمل، ولذلك يوصي الباحثون بضرورة تطبيق مجموعة من الآليات التي من شأنها تقليل وجود الشخصية المظلمة للموظف والحد من سلوكيات الغش في مكان العمل في هيئة جمارك دمياط وبور سعيد، وذلك على النحو التالي:

1. تطوير أساليب التوظيف عند التعيينات الجديدة والتقييم للموظفين الحاليين

في جمارك دمياط وبور سعيد، وذلك من خلال:

✓ إدراج اختبارات نفسية وسلوكية كجزء من عملية التوظيف للكشف عن السمات المظلمة للموظفين المحتملين مثل اختبارات النزاهة ومقاييس الشخصية.

✓ إجراء تقييمات دورية للأداء والسلوك مع تقديم تغذية راجعة مستمرة للموظفين بشأن التزامهم بالقيم والأخلاق المهنية.

2. تعزيز بيئة عمل قائمة على الشفافية والمساءلة في جمارك دمياط

وبور سعيد، وذلك من خلال:

✓ وضع نظم رقابية صارمة لمنع التلاعب والغش مع تطبيق سياسات واضحة للعقوبات في حال اكتشاف أي مخالفات.

✓ تعزيز الثقة التنظيمية المبنية على النزاهة من خلال ورش عمل وبرامج تدريبية تركز على أخلاقيات العمل.

#### تاسعاً: مقتراحات لبحوث مستقبلية:

يقترح الباحثون مجموعة من الأفكار التي قد تفيد في إجراء المزيد من البحوث المستقبلية، وذلك كما يلي:

1. الدور المعدل للمتغيرات الديموغرافية (العمر، النوع، وسنوات الخبرة) في العلاقة بين الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل.

2. العلاقة بين الشخصية المظلمة للموظف والسلوك الإبداعي غير الأخلاقي في بيئة العمل.

3. الدور الوسيط للثقافة التنظيمية في العلاقة بين الشخصية المظلمة للموظف وسلوك الغش في مكان العمل.

#### المراجع

1. McHoskey, J. W., Hicks, B., Betris, T., Szyarto, C., Worzel, W., Kelly, K., ... & Suggs, T. (1999). Machiavellianism, adjustment, and ethics. *Psychological Reports*, 85(1), 138-142.

- 
2. Bagozzi, R. P., Verbeke, W. J., Dietvorst, R. C., Belschak, F. D., van den Berg, W. E., & Rietdijk, W. J. (2013). Theory of mind and empathic explanations of Machiavellianism: A neuroscience perspective. *Journal of Management*, 39(7), 1760-1798.
3. Baughman, H. M., Jonason, P. K., Lyons, M., & Vernon, P. A. (2014). Liar liar pants on fire: Cheater strategies linked to the Dark Triad. *Personality and Individual Differences*, 71, 35-38.
4. Byrne, B. M. (2013). Structural equation modeling with Mplus: Basic concepts, applications, and programming. routledge.
5. Cesinger, B., Gundolf, K., Hughes, M., Khedhaouria, A., & Montani, F. (2023). The bright and dark sides of the Dark Triad traits among senior managers: effects on organizational commitment. *Review of Managerial Science*, 17(5), 1731-1763.
6. Cisek, S. Z., Sedikides, C., Hart, C. M., Godwin, H. J., Benson, V., & Liversedge, S. P. (2014). Narcissism and consumer behaviour: a review and preliminary findings. *Frontiers in psychology*, 5, 232.
7. Farnese, M. L., Tramontano, C., Fida, R., & Paciello, M. (2011). Cheating behaviors in academic context: Does academic moral disengagement matter?. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 29, 356-365.
8. Furnham, A., Richards, S. C., & Paulhus, D. L. (2013). The Dark Triad of personality: A 10 year review. *Social and personality psychology compass*, 7(3), 199-216.
9. Gill, D., Prowse, V., & Vlassopoulos, M. (2013). Cheating in the workplace: An experimental study of the impact of bonuses and productivity. *Journal of Economic Behavior & Organization*, 96, 120-134.
10. Hair Seeber, M., Cattaneo, M., Meoli, M., & Malighetti, P. (2019). Self-citations as strategic response to the use of metrics for career decisions. *Research Policy*, 48(2), 478-491.
11. Hare, R. D., & Neumann, C. S. (2008). Psychopathy as a clinical and empirical construct. *Annu. Rev. Clin. Psychol.*, 4, 217-246.

12. Harrison, A., Summers, J., & Mennecke, B. (2018). The effects of the dark triad on unethical behavior. *Journal of Business Ethics*, 153(1), 53-77.
13. Harrison, A., Summers, J., & Mennecke, B. (2018). The effects of the dark triad on unethical behavior. *Journal of Business Ethics*, 153(1), 53-77.
14. Hillebrandt, A., & Barclay, L. J. (2020). How cheating undermines the perceived value of justice in the workplace: The mediating effect of shame. *Journal of Applied Psychology*, 105(10), 1164.
15. Hodson, G., Hogg, S. M., & MacInnis, C. C. (2009). The role of “dark personalities”(narcissism, Machiavellianism, psychopathy), Big Five personality factors, and ideology in explaining prejudice. *Journal of Research in Personality*, 43(4), 686-690.277.
16. Jonason, P. K., Slomski, S., & Partyka, J. (2012). The Dark Triad at work: How toxic employees get their way. *Personality and individual differences*, 52(3), 449-453.
17. Jones, D. N., & Paulhus, D. L. (2014). Introducing the short dark triad (SD3) a brief measure of dark personality traits. *Assessment*, 21(1), 28-41.
18. Jones, D. N., & Paulhus, D. L. (2017). Duplicity among the dark triad: Three faces of deceit. *Journal of personality and social psychology*, 113(2), 329.
19. Jones, D. N., & Paulhus, D. L. (2017). Duplicity among the dark triad: Three faces of deceit. *Journal of personality and social psychology*, 113(2), 329.
20. Krueger, R. F., Derringer, J., Markon, K. E., Watson, D., & Skokol, A. E. (2012). Initial construction of a maladaptive personality trait model and inventory for DSM-5. *Psychological Medicine*, 42, 1879–1890.
21. Lee, K., & Ashton, M. C. (2005). Psychopathy, Machiavellianism, and narcissism in the Five-Factor Model and the HEXACO model of personality structure. *Personality and Individual differences*, 38(7), 1571-1582.
22. Lee, K., Ashton, M. C., Wiltshire, J., Bourdage, J. S., Visser, B. A., & Gallucci, A. (2013). Sex, power, and money: Prediction from the Dark Triad and Honesty–Humility. *European Journal of Personality*, 27(2), 169-184.

23. Levenson, M. R., Kiehl, K. A., & Fitzpatrick, C. M. (1995). Assessing psychopathic attributes in a noninstitutionalized population. *Journal of personality and social psychology*, 68(1), 151.
24. Miller, J. D., Vize, C., Crowe, M. L., & Lynam, D. R. (2019). A critical appraisal of the dark-triad literature and suggestions for moving forward. *Current Directions in Psychological Science*, 28(4), 353-360.
25. Mitchell, M. S., Baer, M. D., Ambrose, M. L., Folger, R., & Palmer, N. F. (2018). Cheating under pressure: A self-protection model of workplace cheating behavior. *Journal of Applied Psychology*, 103(1), 54–73.
26. Moore, C., Detert, J. R., Klebe Treviño, L., Baker, V. L., & Mayer, D. M. (2012). Why employees do bad things: Moral disengagement and unethical organizational behavior. *Personnel Psychology*, 65 (1), 1–48
27. Moshagen, M., Hilbig, B. E., & Zettler, I. (2018). The dark core of personality. *Psychological review*, 125(5), 656.
28. Nathanson, C., Paulhus, D. L., & Williams, K. M. (2006). Predictors of a behavioral measure of scholastic cheating: Personality and competence but not demographics. *Contemporary educational psychology*, 31(1), 97-122.
29. Nicholls, A. R., Madigan, D. J., Duncan, L., Hallward, L., Lazuras, L., Bingham, K., & Fairs, L. R. (2020). Cheater, cheater, pumpkin eater: the dark triad, attitudes towards doping, and cheating behaviour among athletes. *European journal of sport science*, 20(8), 1124-1130.
30. Paulhus, D. L., & Williams, K. M. (2002). The dark triad of personality: Narcissism, Machiavellianism, and psychopathy. *Journal of research in personality*, 36(6), 556-563.
31. Roeser, K., McGregor, V. E., Stegmaier, S., Mathew, J., Kübler, A., & Meule, A. (2016). The Dark Triad of personality and unethical behavior at different times of day. *Personality and Individual Differences*, 88, 73-77.
32. Rosenthal, S. A., & Pittinsky, T. L. (2006). Narcissistic leadership. *The leadership quarterly*, 17(6), 617-633.

33. Saunders, M. N. K., Lewis, P., & Thornhill, A. (2023). Research methods for business students 9th edition.
34. Sedikides, C., Rudich, E. A., Gregg, A. P., Kumashiro, M., & Rusbult, C. (2004). Are normal narcissists psychologically healthy?: Self-esteem matters. *Journal of personality and social psychology*, 87(3), 400.
35. Sevnarayan, K., & Maphoto, K. B. (2024). Exploring the dark side of online distance learning: Cheating behaviours, contributing factors, and strategies to enhance the integrity of online assessment. *Journal of Academic Ethics*, 22(1), 51-70.
36. Sevnarayan, K., & Maphoto, K. B. (2024). Exploring the dark side of online distance learning: Cheating behaviours, contributing factors, and strategies to enhance the integrity of online assessment. *Journal of Academic Ethics*, 22(1), 51-70.
37. Spain, S. M., Harms, P., & LeBreton, J. M. (2014). The dark side of personality at work. *Journal of organizational behavior*, 35(S1), S41-S60.
38. Wilson, D. S., Near, D., & Miller, R. R. (1996). Machiavellianism: a synthesis of the evolutionary and psychological literatures. *Psychological bulletin*, 119(2), 285.
39. Woo, S. E., Chae, M., Jebb, A. T., & Kim, Y. (2016). A closer look at the personality-turnover relationship: Criterion expansion, dark traits, and time. *Journal of Management*, 42(2), 357-385.
40. Wu, J., & Lebreton, J. M. (2011). Reconsidering the dispositional basis of counterproductive work behavior: The role of aberrant personality. *Personnel Psychology*, 64(3), 593-626.